

2025

글로벌 엑셀러레이팅

---

# 주관기관 소개자료

---

2025. 4. 14

창업진흥원

글로벌진출팀



# 목차

\* 주관기관명을 클릭하면 해당 주관기관 소개자료로 이동

## 1. 주관기관 및 해외 AC (8개사)

01	국토교통과학기술진흥원 / [독일] BETAHAUS, [핀란드] VERTICAL	p.1
02	충남창조경제혁신센터 / [독일] Startup Colors	p.5
03	한국농업기술진흥원 / [싱가포르] INNOVATE 360	p.9
04	한국에듀테크산업협회 / [미국] Mind The Bridge	p.13
05	한국우주기술진흥협회 / [프랑스] Starburst France	p.17
06	한국청년기업가정신재단 / [미국] Team of Wakers	p.20
07	한국특허정보원 / [미국] plug and play Silicon Valley	p.27
08	한·프리카재단 / [남아공] AfricArise, [이집트] plug and play Cairo	p.30

## 1. 일반현황



소재지	경기도 안양시 동안구 시민대로286	
홈페이지	www.kaia.re.kr	
지원분야	국토교통(모빌리티, 스마트건설, 스마트물류 등)	
지원국가	독일(베를린), 핀란드(헬싱키)	
협업 액셀러레이터	(독일) BETAHAUS, (핀란드) VERTICAL	
프로그램 일정(안)	<ul style="list-style-type: none"> <li>국내 프로그램 : '25.6. ~ '25.10. 중 5주 이상(예정)</li> <li>해외 프로그램 : '25.10. ~ '25.11. 중 4주(예정)</li> </ul>	
주관기관	총괄	1명
인력구성	전담인력	3명
담당 연락망	공용 문의처 031-389-6537	공용 이메일 sh.park@kaia.re.kr

## 2. 기관소개

### □ 기관현황

- 국토교통연구개발사업의 기획·관리·평가를 전담하는 국내 유일의 국토교통부 산하 R&D 전문기관
- 국토교통 혁신기업 지원을 총괄하는 국토교통부 지정 국토교통 기업지원허브

### □ 창업 관련 주요이력 및 성과

- 최근 3년간 8개의 액셀러레이팅 사업으로 123개 스타트업 지원, 지원기업의 누적 투자유치액 956억원, 누적 매출액 576억원, 신규고용 510명 성과 달성
- 스타트업의 피봇팅(B2C에서 B2B로 전환), 사업확장(B2G에서 B2C까지 확장), 규제샌드박스 등을 통해 Series-B 투자유치, 현지 서비스 론칭, 현지 법인 설립 등 글로벌 진출 지원



### □ 주요 창업지원 역량

- 국토교통 창업기업 스케일업 단계별 로드맵을 보유하여 예비창업부터 기술개발, 기술인증, 투자연계, 국내·외 판로지원, 홍보까지 단계별 프로그램 지원

### □ 보유 네트워크 및 활용계획

- 국토교통 투자도움협의회 48개사(국토교통 혁신펀드 운용사 포함)를 통한 투자유치 연계
- 국토교통 R&D 혁신네트워크(최고수준 기술 및 정책 전문가 194명)를 통한 전문가 컨설팅 지원
- Microsoft와 NVIDIA와의 글로벌기업 오픈이노베이션 협력



<국토교통 스타트업 글로벌 스케일업 플랫폼>

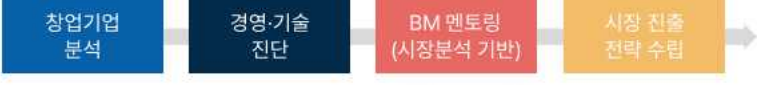
### 3. 지원계획 및 프로그램 소개

#### □ 참여기업 지원계획

◦ 철저한 사전준비, 독일과 핀란드 현지 기업·투자사·파트너와의 미팅 및 스타트업 행사 연계 데모데이를 통해 유럽 및 글로벌 시장 안착 지원

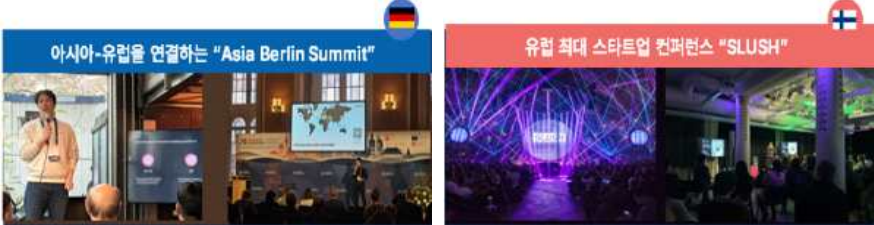
#### □ 국내 프로그램 운영계획

◦ 기업별 경영·기술 진단과 시장 분석 기반 맞춤형 전략을 수립하고, 현지 시장에 대한 이해와 투자유치 역량을 높이며, 사전 비즈니스 매칭을 통해 협업기회를 마련

프로그램명	주요내용	일정
해외진출 사전준비	<ul style="list-style-type: none"> <li>국토교통 스타트업 기업별 경영·기술 진단, BM 전환 멘토링, KPI수립</li> </ul>  <ul style="list-style-type: none"> <li><b>창업기업 분석</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>제출서류 기반 기업 현황 파악</li> <li>제품 및 기술수준 및 BM 분석</li> </ul> </li> <li><b>경영·기술 진단</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>기업 역량 진단 설문 실시</li> <li>결과 분석, 기업 성장 목표 및 준비 현황 점검</li> </ul> </li> <li><b>BM 멘토링 (시장분석 기반)</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>기업 Needs 점검</li> <li>현지 AC 시장분석 기반 BM 전환, 시장적용 전략 멘토링</li> </ul> </li> <li><b>시장 진출 전략 수립</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>기업별 세부 운영 전략, KPI 수립</li> <li>역량강화 및 맞춤형 프로그램 실행 전략</li> </ul> </li> </ul>	'25.6
교육·세미나	<ul style="list-style-type: none"> <li>유럽시장 성공적 진출을 위한 기술전략, 법률·재무, 성공전략 세미나 운영                     <ul style="list-style-type: none"> <li>(기술전략) 스타트업 기술 맞춤형 현지 실증 전략 등 현지 파트너 세미나</li> <li>(법률·재무) 유럽 법규, 규제, 인허가, 계약, 세무 등 로펌과 회계법인 세미나</li> <li>(성공전략) 유럽 진출 성공 스타트업의 진출 노하우와 성장 전략 학습</li> </ul> </li> </ul>	'25.7
IR 컨설팅 및 IR DAY	<ul style="list-style-type: none"> <li>스타트업의 투자유치를 위한 IR 컨설팅 및 국내·외 투자 1:1상담 지원                     <ul style="list-style-type: none"> <li>(IR 컨설팅) 글로벌 투자자 맞춤형 IR Deck 제작, 투자자 대응전략 컨설팅</li> <li>(IR DAY) 국토교통 투자도움협의회, 글로벌 VC 대상 IR 피칭 및 1:1 투자 상담</li> </ul> </li> </ul>	'25.7
사전 비즈매칭	<ul style="list-style-type: none"> <li>스타트업의 기업진단 기반 BM 및 니즈 맞춤형 후보군을 발굴하고, 현지 기업, 투자사, 파트너사와의 1:1 온라인 미팅(기업별 해외 프로그램 전까지 지속)</li> </ul>	'25.7 ~ 10

#### □ 해외 프로그램 운영계획

◦ Go-To-Market Teamwork, 현지 기업, 투자사, 파트너와 비즈매칭 및 오픈이노베이션(Deutsche Bahn 등), 현지 스타트업 행사(Asia Berlin Summit, SLUSH) 연계 데모데이를 통해 유럽시장 안착 지원

프로그램명	주요내용	일정
Go-To Market Team work	<ul style="list-style-type: none"> <li>기업 니즈 맞춤형 현지 전문가의 시장진출·규제법률·국토교통 세미나 및 멘토링</li> </ul>	'25.10 ~ 11 (독일 2주 + 핀란드 2주)
비즈니스 매칭	<ul style="list-style-type: none"> <li>현지 대기업 및 글로벌 기업, 투자자, 파트너와 네트워크 구축 및 실질적인 협력 기회를 확보하기 위해 오픈 이노베이션 및 1:1 비즈니스 미팅</li> </ul>	
K-Startup 데모데이	<ul style="list-style-type: none"> <li>Asia Berlin Summit과 SLUSH 참가 지원, 참가기업의 유럽·글로벌 투자자 대상 피칭(K-Startup Demo day) 및 후속미팅을 통한 투자 지원</li> </ul> 	

#### □ 자율 프로그램 및 제공 가능 서비스



<주관기관 자체 단계별 스케일업 프로그램 지원>

<글로벌기업 오픈이노베이션 지원>

## 1. 일반현황



기관명	BETAHAUS(betahaus GmbH)
대표자	Maximilian von der Ahe
소재지	Rudi-Dutschke-Straße 23, 10969 Berlin, Germany
지원국가	독일(베를린)
홈페이지	www.betahaus.com
전문분야	엑셀러레이팅, 오픈이노베이션, 커뮤니티-공간 기반 스타트업 지원

## 2. 기관소개

### □ 기관현황

- 16년 이상의 엑셀러레이팅 경험을 보유한 독일 기반 유럽 코워킹 및 스타트업 허브(베를린 3개, 함부르크 2개, 바르셀로나, 소피아, 부쿠레슈티 등 유럽 지점 보유, 전 세계 76개 One-Coworking Network 보유)

### □ 주요역량

- Deutsche Bahn과의 오픈 이노베이션 등 스타트업 맞춤형 1:1 컨설팅 및 시장진출 프로그램 운영

### □ 창업 관련 주요이력 및 성공사례

- 최근 3년간 5개 사업 운영하며 110개 기업 지원(GMEP 2023 포함)
- GMEP 2023 참가기업의 독일 바이어/파트너 연계, betahausX 직접투자 등 유럽진출 지원

### □ 참여인력 (총괄 1명, 전담 2명)

구분	주요 창업 지원 이력 및 경력	사용 언어
총괄 (M****)	- BETAHAUS의 CEO이자 Co-founder - 15년 이상 글로벌 커뮤니티 및 혁신 생태계 구축	영어, 독일어
전담 (K****)	- 12년 이상 대규모 프로젝트 운영(GMEP 포함)	영어, 체코어, 슬로바키아어
전담 (M****)	- 15년 이상 대규모 프로젝트 운영(GMEP 포함 10건)	영어, 폴란드어, 러시아어

### □ 보유 네트워크 및 활용계획

- VW, Toyota, Bayer, Deutsche Bahn 등 글로벌 대기업 네트워크, 3,000명 이상 슬랙 기반의 커뮤니티를 통해 비즈니스 매칭, 투자자 연결, 오픈 이노베이션 기회 제공

### □ 인프라 지원계획

회의공간	교육공간	사무공간
30석	극장식 90석, U자형 20명	6인실(24시간 사용가능)
		

### □ 정규 프로그램 외 제공 가능 프로그램 및 서비스

- 전 세계 76개 도시와 연결된 One-Coworking Network를 기반으로 유럽 전역 코워킹 스페이스 지원
- 후속 엑셀러레이팅 지원(비즈니스/투자자 매칭 포함) 및 Alumni 커뮤니티





## 1. 일반현황



기관명	VERTICAL(A brand of Zedocan Oy)
대표자	Mr. Kenneth Salenius
소재지	Maria01, Lapinlahdenkatu 16, Helsinki, Finland
지원국가	핀란드(헬싱키)
홈페이지	vertical.vc
전문분야	기업-스타트업 오픈이노베이션, 제품 및 서비스 시장검증, 시장진출전략 수립

## 2. 기관소개

### □ 기관현황

- 10년 이상의 액셀러레이팅 경험을 보유한 핀란드 기반 유럽 대표 액셀러레이터

### □ 주요역량

- PoC 기반의 기업-스타트업 협업, 유럽 공공-민간 생태계 연계 통한 실질 중심 액셀러레이팅 운영

### □ 창업 관련 주요이력 및 성공사례

- 최근 3년간 6개 사업 운영하며 574개 기업 지원(KSC 2021~2024 포함)
- KSC 2022 참가기업의 SLUSH 연계 글로벌 투자자 미팅, Series A 펀딩 등 글로벌진출 지원

### □ 참여인력 (총괄 1명, 전담 3명)

구분	주요 창업 지원 이력 및 경력	사용 언어
총괄 (B****)	- 10년 이상 오픈이노베이션, 스타트업-기업 협업 운영 경험 - 한국 스타트업 프로젝트 4건 참여, 1건 리드	영어, 핀란드어, 러시아어
전담 (J****)	- 20년 이상 액셀러레이팅 경험(KSC 등 한국 프로젝트 5건 포함)	영어, 핀란드어
전담 (A****)	- 6년 이상 액셀러레이팅 경험(KSC 등 한국 프로젝트 2건 포함)	영어, 핀란드어, 스웨덴어, 스페인어, 독일어, 프랑스어
전담 (B****)	- 5년 이상 액셀러레이팅 경험, 대기업 및 스타트업 생태계 경험	영어, 독일어, 힌디어, 텔루구어, 칸나다어

### □ 보유 네트워크 및 활용계획

- 핀란드 정부-연구기관-기업 네트워크를 기반으로 스타트업의 PoC, 투자 연계, 유럽시장 확장 지원

### □ 인프라 지원계획

회의공간	교육공간	사무공간
30석	극장식 70석, 스탠딩 120석	독립 및 오픈 오피스

### □ 정규 프로그램 외 제공 가능 프로그램 및 서비스

- 후속 액셀러레이팅 지원(비즈니스/투자자 매칭 포함)

## 1. 일반현황



소재지	충남 아산시 배방읍 희방로 100 2층, 충남창조경제혁신센터	
홈페이지	<a href="https://ccei.creativekorea.or.kr/chungnam">https://ccei.creativekorea.or.kr/chungnam</a>	
지원분야	기후테크	
지원국가	독일(뮌헨, 베를린, 함부르크, 뒤셀도르프)	
협업 액셀러레이터	Startup Colors	
프로그램 일정(안)	<ul style="list-style-type: none"> <li>• 국내 프로그램 : '25. 6. ~ '25. 9. 중 5주(예정)</li> <li>• 해외 프로그램 : '25. 7. ~ '25. 10. 중 5주(예정)</li> </ul>	
주관기관 인력구성	총괄	1명
	전담인력	2명
담당 연락망	공용 문의처	공용 이메일
	041-536-7828	global_ac@ccei.kr

## 2. 기관소개

### □ 기관현황

- 기관설립일 : 2015. 5. 22.
- 설립근거 : 「중소기업창업 지원법」 제52조에 의거 지정된 지역창업전담기관
- 충남창조경제혁신센터는 “친환경, 그린 등 기후변화 저감-적응 분야”를 중점육성 분야로 지정, 2030년까지 기후테크 스타트업 100개 육성을 목표로 “Local To Global, 지속가능 창업 생태계 중심, 충남” 비전 선포 (「창조경제혁신센터 발전 로드맵」('24.11.))

### □ 창업 관련 주요이력 및 성과

- '25. 1 중소벤처기업부 특화창업패키지 운영기관 선정
- '24. 4 중소벤처기업부 모태펀드 지역창업 초기펀드 선정
- '24. 2 국제개발협력(ODA)사업 수행기관 선정(24~27년, 인도네시아)
- '23. 4 팀스(TIPS) 운영사 선정 (13개 기업 TIPS선정)
- '23. 2 신사업창업사관학교 주관기관 선정 (2년 연속 최우수 기관 선정)
- 최근 3개년('22~'24) 창업지원사업 19개 운영 및 248개사 지원

### □ 주요 창업지원 역량

- 중소벤처기업부 액셀러레이터(창업기획자) 등록('20. 2.)
- 중소벤처기업부 팀스(TIPS) 운영사 선정('23. 4.)
- 펀드조성(누적) 106억원, 직접투자(펀드+본 계정) 69억원 집행

### □ 보유 네트워크 및 활용계획

- Startup Colors (현지파트너 AC) - 독일 현지 프로그램 운영 및 협업
- Fraunhofer HHI/SiliconAlle(네트워킹/투자연계) - 글로벌 공동펀드 조성 및 투자검토, 네트워킹 지원
- SIBB(기업매칭) - 베를린 그린테크 분야 비영리 공공 전문 액셀러레이터, 기업매칭 및 투자자 연계

### 3. 지원계획 및 프로그램 소개

#### □ 참여기업 지원계획

- 국내 Pre-엑셀러레이션 프로그램 지원 : 기업 맞춤형 BM분석, 피치덱 컨설팅, 사전 매치메이킹 등
- 독일 기후테크 중점 4개도시 순환형 로드쇼 운영 : 유럽 투자자 IR, 비즈니스 미팅, 파트너 매칭 등
- 글로벌 펀드 조성 및 참여기업 대상 투자 검토, 현지 대·중견기업 및업 및 실증(PoC) 검토 지원 등

#### □ 국내 프로그램 운영계획

- 해외 전문가 멘토링 중심 국내 프로그램 하이브리드(온라인/오프라인) 운영
- 실질적 네트워킹 및 비즈니스 매치메이킹 중심 멘토링 프로그램을 통한 사전 매칭 포인트 발굴
- 기업 별 맞춤형 KPI 설정 및 개별 성과목표 관리/점검

프로그램명	주요내용	일정
2025 Go-Germany 프로그램 (국내)	▪ BM Analysis, Strategy, 선정기업 경영기술 진단 및 기업별 BM 분석, BM 고도화, 기업전략&시장분석	6-7월
	▪ Pitch Deck Analysis & Improvement, 기업/현지 전문가 1:1 피치덱 개선 멘토링	6-7월
	▪ Product Value Proposition Coaching Onsite, 현지 전문가 초청 대면 멘토링 및 코칭	6-7월
	▪ Market Entering, Business Match-Making Pre-sessions, 기업별 KPI 맞춤형 매치메이킹1	9월
	▪ Market Entering, Business Match-Making Pre-sessions, 기업별 KPI 맞춤형 매치메이킹2	9월

#### □ 해외 프로그램 운영계획

- 독일 전 권역 커버 4개도시 순환형 로드쇼 형태의 현지 액셀러레이팅 프로그램 추진
- 1차 프로그램(베를린, 함부르크, 뒤셀도르프, 7-8월 경) 추진 후, 2차 프로그램(뮌헨, 9-10월경) 추진
- 독일 최대 투자자 네트워킹 및 매치메이킹 이벤트 참가 및 현지기업 네트워킹 등 지원

프로그램명	주요내용	일정
2025 Global Road Show (Berlin)	▪ 베를린 오프닝, Eco-system Expansion 멘토링, 1:1 비즈니스 매칭 Meet-up, 베를린 주요 Investor IR Pitching Lunch (Exclusive)	7-8월
2025 Global Road Show (Hamburg)	▪ 함부르크 오프닝, Eco-system Expansion 멘토링, 1:1 비즈니스 매칭 Meet-up, 독일북부 주요 Investor IR Pitching Lunch (Exclusive)	7-8월
2025 Global Road Show (Düsseldorf)	▪ 뒤셀도르프 오프닝, Eco-system Expansion 멘토링, 1:1 비즈니스 매칭 Meet-up, 독일중서부 주요 Investor IR Pitching Lunch (Exclusive)	7-8월
2025 Global Road Show (München)	▪ 뮌헨 오프닝, Eco-system Expansion 멘토링, 1:1 비즈니스 매칭 Meet-up, 독일남부 주요 Investor IR Pitching Lunch (Exclusive)	9-10월
2025 Global Road Show Bits&Brezel	▪ 뮌헨 투자자 네트워킹 이벤트 참가 IR Pitching, 스위스 취리히 주요 Investor IR Pitching Lunch (Exclusive)	9-10월

#### □ 자율 프로그램 및 제공 가능 서비스

- 온·오프라인 사업설명회
- 충남 스타트업 컨퍼런스 연계 중간 성과공유회(9월), 최종 성과공유회(11월)
- 우수 창업기업 대상 센터 직접 투자검토 및 내부 프로그램 연계·추천 등 지원
- 참가기업 대상 지속적인 글로벌 성과관리를 통한 후속 지원 등



## 1. 일반현황



기관명	Startup Colors
대표자	Maren Lesche
소재지	Pettenkofenstraße 4 c, 10247 Berlin, Germany
지원국가	독일(베를린, 함부르크, 뒤셀도르프, 뮌헨)
홈페이지	<a href="https://startupcolors.com/">https://startupcolors.com/</a>
전문분야	기후테크(바이오 헬스, UAM, AI 등)

## 2. 기관소개

### □ 기관현황

- 베를린 소재 액셀러레이터
- (2024) Horizon 2020, Europe 기술이전 프로젝트 IntelloT 글로벌 대기업 지멘스, 필립스 등과 컨소시엄 수행기관, 5G, AI 기업지원 800만유로 규모 지원금
- (2019~현재) EU REACT 및 독일 주정부 지원 그린바이오헬스케어프로젝트 'Vision Health Pioneer' 수행기관, 3.5백만 유로 규모 지원금 25개 초기기업 지원
- (2022~현재) EU 집행위 산하 EIT-Digital / EIT-Climate 프로젝트 Healthy Planet Hackathon/Cassini 등 지원
- 2025 Green Health Accelerator 선정(그린테크, 헬스케어 EU 지원사업, 독일연방 1백만 유로지원)
- 2025 U Space Berlin 선정(6백만 유로지원, 독일 연방 그린 모빌리티 UAM 테스트베드 실증사업)

### □ 주요역량

- 독일 히든 챔피언기업 기반 실증 PoC 지원 및 현지기업 액셀러레이팅 프로그램 네트워킹 연계
- 현지 프로그램을 통한 유럽(독일/스위스) 주요 투자자 연계 및 Exclusive 대면 네트워킹 지원 계획

### □ 창업 관련 주요이력 및 성공사례

- 독일 히든챔피언 의료기업 Lohmann & Rauscher Accelerating 협업기관, 발굴기업 Feeltect PoC 실증 완료, 기술이전 및 Venture Clienting 계약 체결, 기술제품 수출 및 Lohmann & Rauscher 의료제품 도입 임상테스트 계약 성사, 단 기간내 600K 밸류 크리에이션
- EU Horizon Europe 프로그램 Staex 발굴, Staex의 핵심기술 네트워크 관리 간소화 시스템을 Siemens, Phillips 등의 시스템에 적용 테스트 실시, Siemens 네트워크 시스템에 도입적용 성공지원

### □ 보유 네트워크 및 활용계획

- SIBB, Founders Foundation : 베를린 및 빌레펠트 소재 그린테크분야 비영리 전문 AC로, 현지 기업 매칭 및 투자자 연계 협력, 기업 네트워크 연결 등
- BTU/Chesco : 독일 브란덴부르크 공대 하이드로젠/일렉트로닉 연구소, 공동연구 개발 가능성 검토
- Fraunhofer HHI/SiliconAlle : 2026 Climate Tech Fund 벤처파트너, Meetup 참가기업 네트워킹 지원
- outokumpu : 독일 크레펠트 소재 철강기업 히든챔피언, 독일 내 주요 철강기업 대상 실증검토 예정
- Vitronic : 교통, 로지스틱, 포장재질 분야 등 탄소중립 시스템 개발 관련 국내기업 실증 가능성 검토
- HTGF : 독일연방 공공펀드 투자 가능성 검토 및 데모데이 주요 (C)VC 연계 네트워킹 지원 예정

□ 참여인력 (총괄 1명, 전담 3명, 겸직 2명)

구분	주요 창업 지원 이력 및 경력	사용 언어
(총괄) Maren Lesche	- EIT Digital, VITRONIC IntelloT, Applied Data Incubator, Startup Colors Founder and Program Director - Marketing & Communication, Ecosystem Building Specialist	영어, 독일어
(전담) Younga Kim	- KIC Europe, SYP Inc, OSZ Handel1 Global Project Management, Global Project leader, Guest Lecturer	영어, 독일어, 한국어
(전담) Kseniia Choni	- EIT's Climate-KIC, Greencubator, EIT Health, Entrepreneur First, Project Manager, Development Director, Head of Incubation Program, Entrepreneurship and Innovation Advisor	영어, 독일어, 우크라이나어
(전담) Pauline Bewerbung	- Psychiatrische Tagesklinik, Tech4Girls, 헬스케어 정신상담, 심리치료, PEOPLE & CULTURE MANAGERING, 이노베이션 리드	영어, 독일어
(겸직) Julia Bil	- SSC Security – Service - Consulting, GEMA, Sygn(L&T), Seamcom/Persona, 행정 회계직	영어, 독일어, 러시아어
(겸직) Mariam Mohamed Yehya Elsayed	- The Food and Agriculture org.(UN), ICCOROM(UN), BERLIN STARTUP SCHOOL, 소셜미디어 마케팅, 커뮤니케이션 매니저	영어, 독일어, 아랍어

□ 인프라 지원계획

회의공간	교육공간	사무공간
공동 회의공간 제공	임대 예정 스튜디오	제공 코워킹 스페이스
		

□ 정규 프로그램 외 제공 가능 프로그램 및 서비스

- EU Horizon Europe 컨소시엄 연결, 지원서 작성 서비스, 기업 별 EU 공공펀드 및 프로젝트 지원
- EU 시장 내 전략적 기업홍보, 기업별 KPI 맞춤형 네트워킹 제공

## 1. 일반현황



한국농업기술진흥원 본관

소재지	전북특별자치도 익산시 평동로 457, 한국농업기술진흥원		
홈페이지	www.koat.or.kr		
지원분야	농산업 분야(푸드테크, 애그테크, 그린바이오 등)		
지원국가	싱가포르(싱가포르)		
협업 액셀러레이터	Innovate 360		
프로그램 일정(안)	<ul style="list-style-type: none"> <li>• 국내 프로그램 : '25.7. 중. 3주(예정)</li> <li>• 해외 프로그램 : '25.7. ~ '25.10. 중 8주(예정)</li> </ul>		
주관기관 인력구성	총괄	1명	
	전담인력	2명	
담당 연락망	공용 문의처	공용 이메일	
	063-919-1373	minsu2711@koat.or.kr	

## 2. 기관소개

### □ 기관현황

- 농업 과학기술분야 연구개발성과의 산업적 진흥을 위하여 농촌진흥청이 설립한 공공기관 (농촌진흥법 제 33조)
- 주요연혁

2024. 02. 농식품벤처창업센터 전국 6개소 운영(서울/경기/강원/충청/호남/영남)  
 2023. 03. 글로벌 액셀러레이팅 주관기관 수행  
 2022. 03. 기관명칭 변경(농업기술실용화재단 ⇒한국농업기술진흥원)  
 2013. 08. 코스닥시장 상장지원을 위한 전문 평가기관 지정(한국거래소)  
 2011. 12. 농촌진흥청 국유특허권 처분·관리업무 위탁(특허청)  
 2010. 07. 농림수산식품분야 최초의 기술거래기관·기술평가기관 지정(농림축산식품부)  
 2009. 09. 설립등기 및 공식 개시

### □ 창업 관련 주요이력 및 성과

- 농식품 벤처창업 활성화지원사업(2016.1. ~ 현재)
  - '25년 기준, 약 485개 창업기업 지원(창업육성 370, 스케일업 15, 액셀러레이팅 100)
- 글로벌 액셀러레이팅 지원사업(2023.2월 ~ 현재)

### □ 주요 창업지원 역량

- 농식품 벤처창업 전담기관(2023.1. 지정)으로서 '25년 기준 약 300억원 규모의 창업지원 추진
  - 벤처육성지원, 민간투자기반 스케일업 지원, 농식품 액셀러레이팅 지원, 기술평가, 판로, 홍보 등
  - 농식품벤처창업센터 전국 6개소 운영(서울/경기/강원/충청/호남/영남)

### □ 보유 네트워크 및 활용계획

- 민간 투자사(AC, VC 등) 및 해외 실증기관 등 국내외 파트너사 다수 보유로 기업 희망 시 연계지원 추진

### 3. 지원계획 및 프로그램 소개

#### □ 참여기업 지원계획

- 농산업 분야 우수 스타트업의 해외진출 성공률 제고 및 글로벌 시장 확장 지원
  - 글로벌 파트너십(투자, 규제지원, 산업 등) 및 시장 검증 지원을 통한 시장확장
  - 싱가포르, 태국, 유럽 등 주요 시장에 스타트업이 진입하고 성장할 수 있도록 돕는 동시에 상업적 성과 확보 및 농식품 생태계 내 지속 가능한 성장을 구축하는 것을 목표
- 프로그램 운영기간 : 총 12주(국내 3주, 해외 7주, 자율 2주)

#### □ 국내 프로그램 운영계획

- 운영기간 : 총 3주(7월 1주차 ~ 3주차)
- 운영방향 : 심층적인 교육과 실전 적용을 결합하여, 농식품 창업기업이 해외 프로그램을 통해 글로벌 시장진출의 사전역량 확보

프로그램명	주요내용	일정
오리엔테이션	▪ 싱가포르 산업동향, 해외진출 우수사례 발표, 사업비 집행교육 등	'25.7월 1주차
싱가포르 농식품 산업의 이해	▪ 규제, 시장동향 및 생태계 주요 플레이어에 대한 심층 분석 ▪ 싱가포르 시장진입 성공사례 분석	'25.7월 2주차
영문 피치덱 및 BM 멘토링	▪ 스토리텔링, 피치 구조화, 피칭 자료 개선 등에 관한 코칭 (업계 전문가와 창업기업과의 1:1 멘토링)	'25.7월 3주차
싱가포르 잠재고객 설정 및 VC 환경 탐색	▪ 잠재적 B2B, B2C 고객군 세분화 ▪ 소매 및 외식 산업별 시장진입 전략 수립 ▪ 싱가포르 농식품분야 주요 투자자 현황, 투자 기준 및 성공요인 이해	'25.7월 3주차
국내 데모데이 개최 (AFPRO 참가)	▪ 국내 투자자 및 파트너 대상 피칭 진행 - 해외시장 확장 전 최종 검증단계 수행, 피드백 제공 등	

#### □ 해외 프로그램 운영계획

- 운영기간 : 총 7주(7월 4주차 ~ 9월 1주차)
- 운영국가 : 싱가포르(6주), 태국(1주)
- 운영방향 : 실질적인 해외 시장 진입 및 글로벌 네트워크(정부·투자자·유통사 등) 최대 노출기회 제공
  - 투자자 및 사업 파트너와의 직접적인 연결을 지원하며, 피칭 역량 강화, 투자 유치, 해외 시장 확장을 지원

프로그램명	주요내용	일정
싱가포르 생태계 활용, 동남아 시장 확장전략	▪ 싱가포르 농식품 테크 산업 이해 및 현지 네트워킹 - 네트워킹 미팅 : 싱가포르 정부기관, 투자자, 다국적 기업 등	'25.7월 4주차
동남아시아 시장의 이해	▪ 말레이시아, 인도네시아, 태국, 베트남 등 주요 시장에 대한 심층 분석 ▪ 현지 시장 접근전략 및 현지화 방안 수립	'25.7월 5주차
비즈니스 운영 및 매칭에 대한 이해	▪ 기업 및 액셀러레이터와의 협력 방안 논의	'25.8월 1주차 (태국)
IR 행사 및 전시 (Techsauce Global Summit)	▪ 글로벌 투자자를 대상으로 한 피칭 행사 진행, 기업별 부스 운영 등	'25.8월 2주차
투자 유치 준비 및 피칭 트레이닝	▪ 효과적인 스토리텔링 및 투자자 설득 전략 학습, 맞춤형 피칭 코칭 등	'25.8월 3주차
비즈니스 멘토링 및 파트너십 구축	▪ 스타트업별 맞춤형 멘토 및 정부 보조금 기관 미팅	'25.9월 1주차
투자자 개별미팅 및 데모데이 개최	▪ 벤처캐피털(VC) 및 대기업 투자자들과 1:1 투자 상담 진행 ▪ 투자자를 대상으로 한 피칭 행사 진행	'25.9월 1주차

#### □ 자율 프로그램 및 제공 가능 서비스

- (10월, 유럽) 해외 본 프로그램 외 유럽시장 프로그램 1주 추가구성 : 1개국(독일 또는 네덜란드)
  - 유럽 현지 네트워킹(정부·투자사·유통사 등), IR행사(데모데이) 개최 등
- (11월, 국내) 연말 성고보고회 및 스타트업 간 네트워킹 행사 추진

# [싱가포르] Innovate 360 / 한국농업기술진흥원

## 1. 일반현황



Innovate 360 본사

기관명	Innovate 360
대표자	John Cheng
소재지	9 Chin Bee Drive, #06-01, Singapore 619860
지원국가	싱가포르(싱가포르)
홈페이지	www.innovate360.sg
전문분야	싱가포르 최고의 농식품 기술 엑셀러레이터

## 2. 기관소개

### □ 기관현황

- 싱가포르 정부 및 APEC 으로부터 식품 혁신, 지속 가능성, 글로벌 시장 확장을 선도하는 싱가포르 최고의 농식품 기술 엑셀러레이터로 인정받고 있음
- 주요연혁

2018	· Innovate 360 설립 및 Startup SG Founder 공인 파트너 임명
2019	· APEC 기술파트너 임명, 스타트업 첫 투자 및 Innovation Hub 개소
2021	· SMC Nutrition 개소(공유 오피스, 실험실, 생산공간 포함)
2022	· Innovate360 Food Hub 개소(100,000sqf)
2023	· 2023 GMEP 프로그램 운영, Nestle와 파트너십 체결 · 2023 Singapore International Agri Week(SIAW) 운영
2024	· 태국 지사 설립 및 NIA 협업 Space F 인큐베이터 운영 · 2024 SIAW Agri-Food World Cup Championship 최초 개최

### □ 주요역량

- 싱가포르 Startup SG Founder 프로그램의 공인 멘토 파트너(Accredited Mentor Partner, AMP)로서, 스타트업을 위한 종합적인 플랫폼을 제공하며 다음과 같은 지원을 제공
  - 비즈니스 개발 리소스 및 멘토링, R&D 시설, 테스트 키친 및 식품 제조 공간 제공, 벤처캐피탈 펀드를 통한 투자 기회 제공, 아시아 및 글로벌 시장 확장을 위한 맞춤형 지원

### □ 참여인력 (총괄 1명, 전담 3명, 겸직 2명)

구분	주요 창업 지원 이력 및 경력	사용 언어
총괄("John Cheng" 대표)	- (現) 다수의 스타트업을 성공적으로 성장시켜, 업계 추산 5억 달러 이상의 기업 가치 증가에 기여	영어
전담("Louis Tan" 매니저)	- (現) 아시아푸드 지속가능성 펀드 투지유치 총괄 - (前) 기업 운영, 영업, 인재 관리, 마케팅 총괄	영어
전담("Michelle Bin" 매니저)	- (現) 신규 식품안전 규정 개발, 스타트업의 식품규제 승인 및 준수지원 - (前) 품질보증(QA) 및 품질관리(QC) 계획 개발·총괄	영어
전담("Sri Rathi Mei Ling" 매니저)	- (現) 마케팅 및 파트너십 주도, 동남아 전역 B2B 마케팅 및 브랜드 전략 주도	영어
겸직("Sean Mak" COO)	- (現) 기업 브랜딩, 마케팅, 비즈니스 개발, 투자자문 총괄	영어
겸직("Joseph Tan" 총괄매니저)	- (現) 운영, 물류, 인프라 담당 및 스타트업 스케일업 지원	영어



□ **창업 관련 주요이력 및 성공사례**

◦ 딥테크, 농식품 기술, 지속가능성, 건강&웰니스 분야의 200개 이상의 스타트업 지원

□ **보유 네트워크 및 활용계획**

◦ 본 사업 해외 프로그램을 통해 창업기업과 AC보유 글로벌 파트너사 간의 네트워킹 지원

구분	주요내용
멘토, 산업 파트너 등	<ul style="list-style-type: none"> <li>F&amp;B 산업 전반의 전략적 멘토링 및 상업적 협력</li> <li>- 파일럿 프로그램, 유통 파트너십, 시장 접근성 지원</li> <li>- Nestle, Jinjja Chicken, The Soup Spoon, Buhler 등 다양한 기업과 협력하여 스타트업의 비즈니스 확장 지원</li> </ul>
투자자	<ul style="list-style-type: none"> <li>전략적 투자 파트너십을 통해 스타트업 성장 단계별 투자 기회 제공</li> <li>- 벤처 펀딩, 투자자 네트워크 연결, 후속 투자 유치 지원</li> <li>- Pine Ventures, Agfunder, The Yield Lab 등 다양한 VC 및 투자 기관과 협력하여 자금 조달 기회 제공</li> </ul>

□ **인프라 지원계획**

◦ 싱가포르 본사 내 회의·교육·사무공간 보유로, 관련시설 활용 해외 프로그램 운영 및 시설 무상 지원

교육공간	회의공간	사무공간
데모데이, 교육 등 진행	스타트업 제품 전시가능	기업 사무공간
		
행사공간	주방공간	물류창고
네트워킹 행사 등 진행	테스트·데모 키친	기업제품 보관 장소
		

□ **정규 프로그램 외 제공 가능 프로그램 및 서비스**

- 우수 지원기업 대상 "Agri-Food World Cup Championship\* 준결승(TOP 15) 직행 : 1개 스타트업 이상
  - Innovate 360 주관 글로벌 창업 경진대회
  - '24년 기준 17개국 111개 스타트업 참여(구글 상금 1만 SGD, 총 투자액 300만 SGD)
- 태국 국가혁신청(NIA) 협업, 인큐베이터 및 액셀러레이터 프로그램 'Space F' 운영
  - Nestle, Thai Beverage, 롯데, Thai Union 등 다국적기업(MNC)과 글로벌 스타트업을 연결하여 파일럿 프로젝트 및 PoC를 진행할 수 있도록 지원(스타트업-AC간 협의 필요)

## 1. 일반현황



소재지	서울시 강남구 삼성로86길 23, 구일빌딩 3층		
홈페이지	<a href="http://www.ketia.kr">www.ketia.kr</a>		
지원분야	에듀테크		
지원국가	미국(샌프란시스코, 산호세)		
협업 액셀러레이터	Mind The Bridge		
프로그램 일정(안)	<ul style="list-style-type: none"> <li>• 국내 프로그램 : '25.7월 4주(2일/주)+9월 1주(3일/주)</li> <li>• 해외 프로그램 : '25.8월 상시(온라인)+10월 4주(예정)</li> <li>• 성과(국내)공유회: '25.11월중(예정)</li> </ul>		
주관기관 인력구성	총괄	1명	
	전담인력	3명	
담당 연락망	공용 문의처	02-6959-2953	공용 이메일 <a href="mailto:ketia@ketia.kr">ketia@ketia.kr</a>

## 2. 기관소개

### □ 기관현황

- 설립연일: 2002년 10월 1일
- 대표자: 이길호(타임교육C&P) / 임직원: 10명
- 주요사업 ① 해외진출(글로벌액셀러레이팅, 해외전시·수출상담)
  - ② 산업진흥(에듀테크코리아페어, 정책설명회·간담회)
  - ③ 신서비스산업육성(R&D과제·기획사업화)
  - ④ 회원사권익보장(분과위원회, 對정부건의활동)

<Edtech Korea Fair>	<Alledushop>
국내 대표 교육박람회 <a href="http://www.edtechkorea.or.kr">www.edtechkorea.or.kr</a>	온라인 마켓 플레이스 <a href="http://www.alledu.shop">www.alledu.shop</a>

### □ 창업 관련 주요이력 및 성과

- 2023~2024년: 글로벌 액셀러레이팅지원사업 에듀테크 분야 주관기관
  - \* 경쟁률(5대1), 지원기업(30개사), 기업평가: 최우수(2개사), 우수(17개사), 보통(21개사)
- 2021~2023년: 창업진흥원 비대면스타트업 육성사업 에듀테크 분야 주관기관
  - \* 경쟁률(18대1), 지원기업(98개사), 주요성과: 국내투자유치(82억원), 매출액(570억원)
- 2020년~현재: 올에듀샵(온라인마켓플레이스.) 운영
  - \* 등록(274개사 433제품), 인증(119개사219제품) 및 에듀테크소프트랩(제품실증) 지원('25~)

### □ 주요 창업지원 역량

- 에듀테크 특화 네트워크 활용(법무법인디엘지, 러닝스파크(美HolonIQ국내에이전시) 등)
  - \* 스타트업과 기술벤처 특화법률 및 에듀테크 증거기반(실증) 컨설팅 제공
- 정부 유관부처(산업부·교육부·NIPA·코트라 등)를 활용한 기업별 수요 맞춤형 지원
  - \* 마케팅(에듀테크코리아페어, 해외전시공동관), 밀착상담(상담희망 해외투자자·바이어 국내초청후1:1상담), 애로해소(기재부원스톱수출수주지원단 산업계간담회) 등

### □ 보유 네트워크 및 활용계획

- 회원사 844개사(임원사50개사: EK,비상교육, 유비온, 아이스크림에듀, 천재교육, 웅진씽크빅 등)
  - \* 임원사 중 창업기업과 유사 아이템을 보유기업 멘토·연사 초청(해외투자유치/수출실적 보유)
- 기타 정부 유관사업과의 연계지원 및 후속지원
  - \* 산업부·교육부: 에듀테크코리아페어 스타트업허브(9.18~20, 코엑스), KOTRA: 수출상담회 해외투자자·바이어초청(9.18~19, 코엑스), 기재부: 원스톱수출수주지원(상시), NIPA: 해외전시회공동관('26,1 예정)

### 3. 지원계획 및 프로그램 소개

#### □ 참여기업 지원계획

- (중점방향) 해외유망투자자와 협상을 위한 에듀테크 레퍼런스 구축 지원
- \* (개별) 기업진단·KPI결과를 바탕으로 창업기업의 유형을 구분(진출기, 성장기, 스케일업)하여 지원
- \* (공통) 에듀테크 해외투자성공사례, 제품실증 관련 사례·체험중심 교육진행(에듀테크소프트랩 연계)
- \* (기타) 프로그램 종료후(11월말) 협회·해외엑셀러레이터 채널을 활용한 후속지원

#### □ 국내 프로그램 운영계획

- 7월 4주(2일/주): 1주차(기업진단), 2주차(교육:사례중심) 3주차(교육:체험중심), 4주차(모의IR)
- 9월 1주(3일/주): 5주차(에듀테크페어스타트업허브, 9/18(목)~20(토), 코엑스 정부VIP, 멘토단 등 방문)
- 11월 1주(2일/주): 프로그램 참여성과 소개 및 멘토단과 교류를 통해 후속지원 방안논의

프로그램	주요내용(안)	일정(안)
오프닝 (오리엔테이션)	▪ 사업방향, 국내·미국 프로그램, 사업지침, 소개 및 네트워킹 등	7.8(화) 10:00~11:00
1주차: 기업진단 (1:1멘토링)	▪ 기업별로 30분간 에듀테크 전문가그룹을 통해 사업모델 진단	7.9(수)~10(목) 10:00~17:30
2주차: 집체교육 (사례중심)	▪ 에듀테크 분야에 대한 기술트렌드 해외투자동향 등	7.16(수)~17(목) 13:00~17:00
3주차: 집체교육 (체험중심)	▪ 에듀테크 실증 소개 및 인증제품 체험(에듀테크소프트랩 연계)	7.23(수)~24(목) 13:00~17:00
4주차: 모의IR (1:1멘토링)	▪ 창업기업 영어발표(10분) + 멘토단 컨설팅(20분)	7.30(수)~31(목) 10:00~17:30
5주차: 스타트업허브 (에듀테크박람회)	▪ 스타트업허브의 국내외 VIP순시 동선 포함, 멘토·투자자 방문	9.18(목)~20(토) 10:00~18:00
성과공유회 (1:1멘토링)	▪ 기업별로 30분간 성과발표 및 멘토단과 교류를 통해 후속BIZ 자문	11월중(양일간 진행) 10:00~17:30

#### □ 해외 프로그램 운영계획

- (7월~8월, 국내) Phase 1: 창업기업KPI수립(오프라인), 미국멘토당미팅(온라인, 1:1+교육) 등
- (10월~4주, 미국) Phase 2: 멘토링, Biz매칭, 현장방문(구글, UC버클리대, 스탠포드대), 대외행사, 데모데이 등

프로그램	주요내용(안)	일정
Phase 1 (Korea)	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ 창업기업 진단 및 KPI수립(오프라인)</li> <li>▪ 글로벌 시장검증 세미나(3회, 온라인)</li> <li>▪ Scaling Manager(전문멘토) 1:1 매칭(3회 기업당, 온·오프라인)</li> <li>▪ Founder's Story(창업가이야기)(9개 세션, 온라인)</li> </ul>	7~8월 상시 (온·오프라인)
Phase 2 (San Francisco)	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Scaling Manager(전문멘토) 1:1 상담(5회 기업당)</li> <li>▪ 글로벌 진출 전략 세미나(10회)</li> <li>▪ 비즈니스 매칭(3회 이상 기업당)</li> <li>▪ 기업방문(2회 이상, 구글, 구글, UC버클리대, 스탠포드대 등)</li> <li>▪ 대외행사(스타트업컨퍼런스, Techcrunch SF 전시회 연계)</li> <li>▪ 데모데이</li> </ul>	10월 4주 (오프라인)

## 1. 일반현황



기관명	Mind The Bridge
대표자	Marco Marinucci
소재지	450 Townsend St, San Francisco, CA 94107, United States
지원국가	미국(샌프란시스코, 산호세)
홈페이지	<a href="http://www.mindthebridge.com">www.mindthebridge.com</a>
전문분야	글로벌 오픈이노베이션 컨설팅, 크로스보더 액셀러레이팅, 벤처투자펀드 운용

## 2. 기관소개

### □ 기관현황

- 2007년 설립한 글로벌 오픈이노베이션 컨설팅펌이자 크로스보더 액셀러레이터이며, 뉴욕, 샌프란시스코, LA를 중심으로 북미지역과 밀란, 바르셀로나, 런던 등 유럽 오피스를 운영
- \* 대표자 Marco Marinucci는 MTS 펀드의 대표펀드매니저이자, Google에서 전략적 파트너십 총괄을 역임했으며, 두 개의 스타트업(TOK.tv & Funambol)을 성공적으로 엑시트함

### □ 주요역량

- 글로벌 혁신 허브로서 오픈이노베이션, 글로벌 사업 확장 중심의 액셀러레이팅 프로그램을 제공
- \* 40인 이상의 Innovation Advisor(혁신 자문단) 그룹을 축적한 노하우와 주요 거점별 대기업, 정부 및 연구기관 등 주요 네트워크를 활용하여 사업개발, PoC 등 글로벌 역량보유 스타트업을 지원

### □ 창업기업 지원 관련 주요이력 및 성공사례

- MTB는 Mind the Seed(MTS) 펀드를 통해 유망 스타트업을 발굴 및 투자하며 지속적인 기업가치 제고를 지원(성공적인 엑시트 사례와 Sysdig과 같은 유니콘 기업을 배출)
- \* 프로그램에 참여한 참여기업 중 글로벌 역량을 보유한 기업을 선별하여 직접투자를 집행

<p>&lt; MTS 펀드 포트폴리오: 성공적인 엑시트 사례 및 유니콘 기업 배출 &gt;</p>	<p>기업명: UUUUU (5u)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>* 아이템: AI 벡터 그래픽 기술을 접목한 뷰티&amp;셀 프네일 솔루션 개발</li> <li>* '22년 해외투자유치(Mind the Bridge 직접투자 집행)</li> </ul>	<p>기업명: 비즈니스캔버스</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>* 아이템: B2B 고객 관리, 협업 툴 SaaS 서비스</li> <li>* '22년 미국 샌프란시스코 TechCrunch 선정, Startup Battlefield 'Top 50' 선정</li> </ul>



□ 참여인력 (총괄 1명, 전담 4명)


구분	주요 창업 지원 이력 및 경력	사용 언어
총괄(남) (Marco Marinucci, 대표)	- 창업지원(25년)+현기관(17년) * SVIEC Foundation 이사(3.8년~), MTS Fund 파트너(12.6년~), Internet Explorer 이사(13.5년~), Google(~7.5년) 등	영어, 이탈리아어
전담(남) (Andrea Sguazzi, 본부장)	- 창업지원(10년)+현기관(3개월) * Enel Group 본부장(~3.3년), Enelx PM(~2년), Enel Green Power PM(~2년), Slovenske elektrarne 애널리스트(~1.5년) 등	영어, 스페인어
전담(남) (Philip Kang, 어드바이저)	- 창업지원(7년)+현기관(2년) * Zephyrus Lab 팀장(~2년), 삼정KPMG(~2년) 등	영어, 한국어
전담(남) (Minsoo Chung, 어드바이저)	- 창업지원(7년)+현기관(2년) * Y&Archer 수석애널리스트(~2년), S-Bridge(~2년) 등	영어, 한국어
전담(여) (Marta Villas, PM)	- 창업지원(7년)+현기관(2년) * ALLO팀장(~2년), The Sourcery팀장(~2년), Sony(~1년) 등	영어, 이탈리아어

□ 보유 네트워크 및 활용계획

- 에듀테크 유관 분야 파트너

	<ul style="list-style-type: none"> <li>• 글로벌 수요 기반 사업모델 및 아이템 검증</li> <li>• 사업 및 기술개발 역량 고도화 자문</li> <li>• 에듀테크 관련 활용 인프라 및 리소스 지원</li> <li>• 잠재적 파트너십, 수요기업 채널 연계</li> <li>• 기술 및 콘텐츠 개발 등 현지 기업측 관계자와 교류를 통한 실무 역량 제고</li> </ul>
--	--

- 에듀테크 분야 투자자

	<ul style="list-style-type: none"> <li>• MTB직접투자 이후 투자연계 지속 지원</li> <li>• 글로벌 벤처투자 시장트렌드 기반의 IR 컨설팅 지원 (IR 전략, 자료, 피칭등)</li> <li>• 실리콘밸리 중심의 투자자 연계를 통한 장기적인 투자자 네트워크 확보</li> </ul>
---	---

□ 인프라 지원계획

회의공간	교육공간	사무공간
멘토링, 네트워킹	세미나, 데모데이	개별업무(4~6전용 소규모 공간포함)
		

□ 자율 프로그램 및 제공 가능 서비스

- 비즈니스 매칭 플랫폼 - MTB Ecosystem(1개 라이선스 지원 기업당)
- 스타트업 수요가 높은 현지행사(Techcrunch SF 등) 관련 창업기업에서 희망하는 행사를 멘토와 공유후 연계지원 추진(예: 해당행사 주요 인사와의 BIZ매칭, 데모데이 초청 등)



## 1. 일반현황



소재지	서울시 금천구 가산디지털1로 168, 우림라이온스밸리 B동 1211호	
홈페이지	www.kasp.or.kr	
지원분야	우주	
지원국가	프랑스(파리)	
협업 액셀러레이터	STARBURST France	
프로그램 일정(안)	<ul style="list-style-type: none"> <li>• 국내 프로그램 : '25.7. ~ '25.11. 중 5주(예정)</li> <li>• 해외 프로그램 : '25.9. ~ '25.10. 중 5주(예정)</li> </ul>	
주관기관 인력구성	총괄	1명
	전담인력	3명
담당 연락망	공용 문의처	공용 이메일
	02-6494-0020	jaehyunlee@kasp.or.kr

## 2. 기관소개

### □ 기관현황

- 2015. 6. 에티오피아 우주산업 위원단 방문 지원
- 2015. 11. 한러 과학기술협력센터와 MOU 체결
- 2020. 11. 한국원자력연구원과 MOU 체결
- 2016. 12. 제1차 한불 우주포럼 개최
- 2021. 4. 제1회 민-관 우주정책 협의회 개최
- 2024. 9. 체코 우주연합과 MOU 체결
- 2025. 1. 인도우주협회(ISpA)와 MOU 체결

### □ 창업 관련 주요이력 및 성과

- 우주환경시험지원을 통해 국내 우주분야 기업의 기술개발 지원('20~'24)
- 한-호주 기술교류회 및 한-호주 기업간 B2B 미팅 지원('24)
- 2024 Space Tech Expo Europe 전시회 참가 지원('24)

### □ 주요 창업지원 역량

- 창업기업의 기술개발 지원 실적 보유
- 국내 기업과 해외 기업 간의 B2B 미팅 및 해외 전시회 참가 지원 실적 보유

### □ 보유 네트워크 및 활용계획

- 한국우주기술진흥협회 회원사(117개사) 및 스타버스트 한국 지사가 보유한 네트워크를 활용하여 지원이 가능한 기업 대상으로 사업 홍보
- 창업기업, 투자자, 대기업 관계자가 참여하는 네트워킹 행사 개최를 통해 사후 관리 지원

### 3. 지원계획 및 프로그램 소개

#### □ 참여기업 지원계획

- 5주간의 국내 프로그램 운영(1:1 멘토링, 교육 등)
- 5주간의 해외 프로그램 운영(현지 액셀러레이팅)

#### □ 국내 프로그램 운영계획

- 1:1 멘토링 매칭
- Pitch Deck 및 Business Canvas 작성 교육
- 지적재산권 전략 교육

프로그램명	주요내용	일정
1:1 멘토링 매칭	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ 참여기업이 희망하는 멘토링 분야를 수렴하여 글로벌 멘토링 그룹과 1:1 매칭 진행</li> </ul>	'25. 7. ~ '25. 11 중 5주(예정)
Pitch Deck 작성 교육	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ 해외 마케팅, IR 등 국내 성공 사례 공유</li> </ul>	'25. 7. ~ '25. 11 중 5주(예정)
Business Canvas 작성 교육	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ 비즈니스 모델 수립을 위한 Business Canvas 작성 교육</li> </ul>	'25. 7. ~ '25. 11 중 5주(예정)
지적재산권 전략 교육	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ 전문 변리사 초빙을 통해 국내외 지적재산권 관련 강의 진행</li> </ul>	'25. 7. ~ '25. 11 중 5주(예정)

#### □ 해외 프로그램 운영계획

- 해외 액셀러레이팅 1차('25. 9.)
- 해외 액셀러레이팅 2차('25. 10.)
- Pitch Day('25. 10.)

프로그램명	주요내용	일정
해외 액셀러레이팅(1차)	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ 프랑스 파리를 우선으로 하는 현지 액셀러레이팅 지원</li> <li>- 1:1 Private IR : 특정 투자자(복수 또는 단수)와의 별도 IR</li> <li>- 해외 액셀러레이팅 기간 내 IR 기회를 갖지 못한 스타트업을 대상으로 단체 Pitch Day 개최(단, 스타트업의 숫자가 7을 넘길 경우 Pitch Day는 2회로 분할하여 실시)</li> <li>※ IR기회는 둘 중 하나 또는 둘 다의 기회 제공</li> </ul>	'25. 9. (예정)
해외 액셀러레이팅(2차)	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ 프랑스 파리를 우선으로 하는 현지 액셀러레이팅 지원</li> <li>- 1:1 Private IR : 특정 투자자(복수 또는 단수)와의 별도 IR</li> <li>- 해외 액셀러레이팅 기간 내 IR 기회를 갖지 못한 스타트업을 대상으로 단체 Pitch Day 개최(단, 스타트업의 숫자가 7을 넘길 경우 Pitch Day는 2회로 분할하여 실시)</li> <li>※ IR기회는 둘 중 하나 또는 둘 다의 기회 제공</li> </ul>	'25. 10. (예정)

#### □ 자율 프로그램 및 제공 가능 서비스

- 기업별 성장 단계에 맞춘 사업 고도화 및 해외 진출 전략 수립 지원
- 정기 네트워킹 행사 개최를 통한 창업기업, 투자자, 대기업 관계자가 참여하는 네트워크 운영

# [프랑스] France / (사)한국우주기술진흥협회

## 1. 일반현황



기관명	STARBURST Accelerator
대표자	Francois Chopard
소재지	89 Rue Réaumur, 75002 Paris, France
지원국가	프랑스(파리)
홈페이지	<a href="https://starburst.aero/">https://starburst.aero/</a>
전문분야	우주, 항공, 방위산업

## 2. 기관소개

### □ 기관현황

- 2012년부터 우주/항공/방산 전문 글로벌 액셀러레이터 및 컨설팅 활동
- 프랑스 지사는 2014년 사업자 등록

### □ 주요역량

- 우주, 항공, 방위산업 전문 액셀러레이터
- 미국, 프랑스, 독일, 스페인, 이스라엘, 한국 지사 보유

### □ 창업 관련 주요이력 및 성공사례

- 유럽 NATO DIANA 및 유럽 EU DEFIS 액셀러레이팅 프로그램 수행 중
- 프랑스 우주/항공/방산 액셀러레이팅 프로그램 BLAST 기 수행

### □ 참여인력 (총괄 1명, 전담 2명, 겸직 2명)

구분	주요 창업 지원 이력 및 경력	사용 언어
총괄 (Matthieu Chartier)	- Boston consulting Group 기술/산업 자문 - Airbus 방산사업부	프랑스어, 영어
전담 (Cedric Vailet)	- Thales 유럽, 인도 사업개발 및 Station F 자문	프랑스어, 영어
전담 (Theo Roulendes)	- 우주/항공/방산 분야 스타트업 발굴	프랑스어, 영어
겸직 (김상돈)	- 인천 UAM Global Challenge 사업 수행 5년차	한국어, 영어
겸직 (안창균)	- 인천 UAM Global Challenge 사업 수행 4년차	한국어, 영어, 일본어

### □ 보유 네트워크 및 활용계획

- 스타버스트가 보유한 우주/항공/방산 글로벌 멘토 그룹을 활용하여 멘토링 진행
- NATO DIANA, EU DEFIS 등 기 수행 중인 액셀러레이팅 보유 스타트업과의 네트워킹 추진

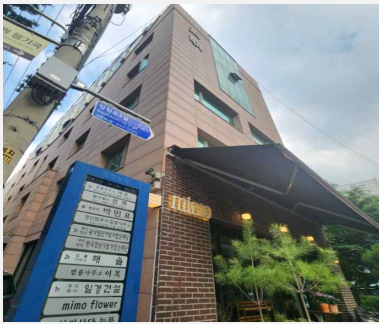
### □ 인프라 지원계획

회의공간	교육공간	사무공간
스타버스트 프랑스 회의실	스타버스트 프랑스 대회의실	스타버스트 프랑스 사무실

### □ 정규 프로그램 외 제공 가능 프로그램 및 서비스

- 영어 마케팅 및 발표자료 교육
- 국가별/지역별 문화 차이 및 이를 고려한 사업개발 전략 교육

## 1. 일반현황



소재지	서울특별시 서초대로 45길 16, 한국청년기업가정신재단	
홈페이지	http://www.koef.or.kr	
지원분야	서비스 플랫폼·빅데이터·지능형 로봇	
지원국가	미국(서니베일, 샌프란시스코)	
협업 액셀러레이터	Team of Wakers	
프로그램 일정(안)	<ul style="list-style-type: none"> <li>• 국내 프로그램 :                     <ul style="list-style-type: none"> <li>- 성장형 : 총 4주 ('25.6. 중 3주, '25.8. ~ '25.9. 중 1주)</li> <li>- 도약형 : 총 4주 ('25.6. 중 3주, '25.7. ~ '25.9. 중 1주)</li> </ul> </li> <li>• 해외 프로그램 :                     <ul style="list-style-type: none"> <li>- 성장형 : 총 5주 ('25.7. ~ '25.8. 중 3주, '25.9. 중 2주)</li> <li>- 도약형 : 총 5주 ('25.8. 중 3주, '25.10. 중 2주)</li> </ul> </li> <li>• 성과공유회(국내) : 총 1주 ('25.11. 중 1주)</li> </ul>	
주관기관 인력구성	총괄	1명
	전담인력	3명
담당 연락망	공용 문의처	공용 이메일
	02-2156-2381	global@koef.or.kr

## 2. 기관소개

### □ 소개

- 2011년에 설립되어 민간 주도원칙을 준수하면서, 기업가정신 확산의 Portal 및 기존 기관의 역량을 최대한 활용하는 Platform 역할 수행
- 美 카우프만재단과 글로벌 네트워크 파트너 지정 기관이며, 글로벌 기업가정신네트워크 아시아 초대 의장국 및 국내 글로벌 기업가정신주간 주최기관으로써 기업가정신 관련 다양한 해외 네트워크 보유

### □ 연혁

- (2023년~(계속)) 중소벤처기업부 글로벌 액셀러레이팅 지원사업
- (2018년~(계속)) 초·중등 창업 체험교육 활성화 사업
- (2016년~(계속)) 과학기술정보통신부 공공기술기반 시장연계 창업탐색 지원사업
- (2014년~(계속)) 중소벤처기업부 기업가정신함양 및 확산 사업
- (2013년~(계속)) 과학기술정보통신부 벤처 1세대 멘토링 센터 사업
- (2012년~(계속)) KDB나눔재단 스타트업 프로그램
- (2012년~(계속)) 교육부 대학 창업교육 및 문화 활성화 사업
- (2020~2021년) 고용노동부 청년 디지털 일자리 및 청년 일경험 지원사업
- (2019~2022년) 중소벤처기업부 소셜벤처 육성사업
- (2018~2021년) 손해보험협회 직주형 스타트업 '등지' 사업
- (2017년) 스케일업(성장지원) 워크숍 개최
- (2016년) 글로벌 기업가정신 전문가 총회(GEC+DAEGU 2016) 개최
- (2015년) 네이버 기업가정신 교육 및 확산 사업
- (2015년) 과학기술정보통신부 드림엔터(전신 서울창조경제혁신센터)

---

## □ 창업 관련 주요이력 및 성과

### ◦ 글로벌 액셀러레이팅 지원사업 누적 성과

- 해외 법인설립 3건, 해외 지재권 발생 18건, 해외 파트너십 발생 39건, 해외 매출 14.5억원+, 해외 투자유치 5.5억원+ 등 다양한 해외 진출 누적 성과 발생

### ◦ 공공기술기반 시장연계 창업탐색 지원사업 누적 성과

- 코스닥 상장 1건, M&A 1건, 신규고용 2,820명+, 매출 2,749.6억원+, 투자유치 6,173.9억원+ 누적 성과 발생

### ◦ ICT 혁신기업 멘토링 프로그램

- M&A 13건, 신규고용 7,627명+, 자금유치 2,369억원+, 투자유치 4,318억원+ 누적 성과 발생(최근 5개년 기준)

### ◦ KDB 스타트업 프로그램

- 창업기업 생존율 87%, 신규고용 3,045명+, 매출 3,162.5억원+, 투자유치 3,305.2억원+ 누적 성과 발생

### ◦ 학생창업유망팀 300+

- 신규고용 1,196명+, 매출 924억원+. 투자유치 823억원+ 누적 성과 발생(최근 3개년 기준)

※ 명시된 성과 외 다양한 지원사업 운영을 통한 창업기업 국내·외 진출 성과 보유

## □ 주요 창업지원 역량

### ◦ 다년간 창업기업 지원사업 운영 경험 보유

- 2011년 설립 이래로 중기부, 과기부, 교육부, 네이버 및 KDB산업은행 등 다양한 공공·민관 창업지원 사업 운영을 통한 노하우 활용(최근 3년간 4,827개사(팀) 이상의 (예비)창업기업 지원)
- 체계적인 밀착 성과 관리를 통한 성과 발굴·확산·후속지원 지원 체계 보유

### ◦ 창업 교육 및 특화 분야 전문가 발굴·육성

- 공공기술 기반 시장연계 창업탐색 교육전문가(인스트럭터) 및 기술특화별 (서비스플랫폼, 빅데이터, 지능형로봇 등) 전문 멘토단 직접 발굴·육성 통한 검증된 기술창업 전문가 Pool 확보

### ◦ 우수한 네트워크 Pool 보유

- 재단에서 직접 발굴·육성한 기술창업 전문가 및 정보통신 분야 전문투자자, 글로벌 투자자 등 국내·외 전문투자자 등 우수한 창업생태계 네트워크 Pool 보유

## □ 보유 네트워크 및 활용계획

### ◦ 창업교육 및 특화분야 전문가 활용

- 10~20년간 ICT 벤처기업을 경영했던 K-ICT창업멘토링센터 멘토단 등과 함께 지속적인 비즈니스 확대, 기술적 이슈 및 현지 비즈니스 운영 관련 Trouble-Shooting 등 멘토링 지원
- 경영, 계약관리, 투자, 규제샌드박스, 지식재산권 등 세부 항목별 법률·세무 특화 멘토단 활용

### ◦ 국내·외 전문 투자자

- 투자자 라운드 테이블 등 재단 및 글로벌 액셀러레이터가 보유한 투자자 네트워크를 활용하여 창업기업의 후속 투자유치 기회 증대

### ◦ 졸업기업과의 네트워크 구축

- 글로벌 액셀러레이팅 졸업기업 및 참여기업간 동문회 구성 및 네트워킹 프로그램을 제공하여 교류 협력을 통한 Pay it Forward 문화 조성

### ◦ 글로벌 파트너 활용

- Geroge Washington Univ, UC Berkeley, Global Entrepreneurship Network(GEN), Asia Pacific Univ, U-Enter 등 미국을 포함한 전 세계 글로벌 파트너를 활용하여 현지 시장 이해를 위한 교육 및 인프라, 네트워크 등 제공



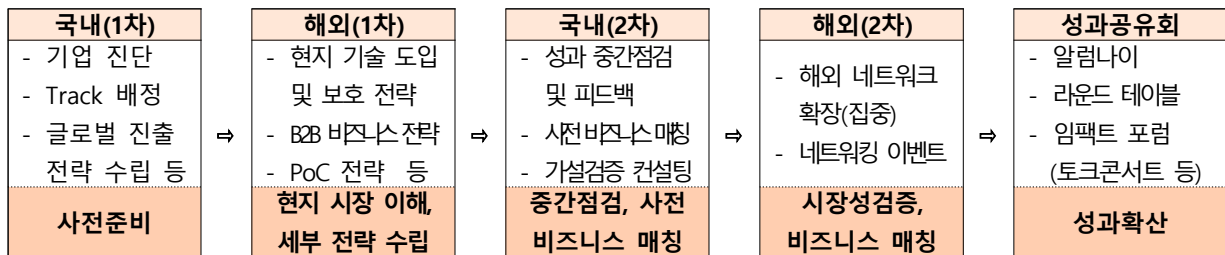
### 3. 지원계획 및 프로그램 소개

#### □ 참여기업 지원전략

- 글로벌 시장의 성공적인 사업화 검증 및 확장을 위한 기반 마련
  - 시장조사, 전략수립, 사업화 검증 및 기술실증(PoC)을 위한 글로벌 액셀러레이팅 제공
- 단계별 맞춤형 프로그램 제공
  - 심층 분석 기반 글로벌 진출단계 진단을 통한 단계별 맞춤형 전략 수립 및 프로그램 제공(성장형Track/도약형Track)
- 프로그램 밀착 지원
  - 현지 퍼실리테이터를 통한 해외 고객 확보 등 프로그램 전반 밀착 지원
- 해외 일정 분할 운영
  - 해외 일정 분할 운영(3주, 2주)를 통한 기업의 부담감 해소 및 타당성 확보 지원
- 동문 네트워크 연계 및 스케일업 지원을 통한 후속지원
  - 졸업기업과의 알럼나이(동문회) 등을 통한 글로벌 진출 노하우 공유 및 Pay it Forward 문화 조성
  - 글로벌 임팩트 포럼, 투자자 라운드테이블 등을 통한 성과확산 및 후속 투자연계, 스케일업 지원

#### □ 프로그램 운영개요

- 목적
  - 창업기업의 글로벌 진출 단계 및 목표 등에 따른 맞춤형 해외 진출 전략 수립
  - 비즈니스 파트너(현지 투자자, 기업가 등) 발굴 및 사업화 검증, 기술실증 추진
  - 현지 Private Networking Event 등을 통한 글로벌 비즈니스 문화 체화
- 주요내용



11

주관/협력기관 1:1 퍼실리테이팅 지원(=기업 관리 및 매칭 지원 등)

참여기업 자율 활동 (잠재적 비즈니스 파트너 발굴 및 시장 조사 등)

#### • 주요 일정



※ 운영 상황에 따라 세부 일정 및 내용 등은 변동될 수 있음

### ① 국내 프로그램(1차) 운영계획

- 목적 : 글로벌 진출 단계 진단 및 단계별 프로그램 배정(KPI 수립)
- 일정 : 6월 1주차 ~ 4주차

프로그램명	주요내용	일정
해외진출 성공사례 세미나	▪ 선배 청년 창업가의 글로벌 진출 성공사례 공유 및 참여기업간 네트워킹, 기업가정신 마인드셋 등	6월 1주차
시장적합성 검증(PMF) 방법론	▪ 고객(시장) 기반의 시장성 검증 전략 수립	6월 3주차
해외 법인설립/Flip 전략 수립	▪ 인터뷰 및 데이터 기반 인사이트 도출 방법 ▪ 미국 진출 시 유의해야 하는 법률제도	6월 4주차
창업기업 간담회(1차)	▪ 해외 법인설립/Flip 전략 수립 ▪ 중간점검 및 창업기업 피드백 수렴	6월 4주차
글로벌 진출 단계 진단 및 전략 수립	▪ 창업기업 현지 진출전략 점검 등 ▪ 단계별 프로그램 배정을 위한 기업별 진단 ▪ 창업기업 진단 및 글로벌 진출 전략 수립을 위한 개별 심층 멘토링	6월 1~4주차

### ② 해외 프로그램(1차) 운영계획

- 목적: 글로벌 진출을 위한 타겟 시장에 대한 이해 제고 및 현지 시장검증을 위한 파트너십 구축
- 일정
  - 성장형: 7월 3주차 ~ 8월 1주차
  - 도약형: 8월 3주차 ~ 5주차

프로그램명	주요내용	일정
해외 시장에서의 문화적 이해 및 글로벌 커뮤니케이션	▪ (성장형) - 현지 문화의 이해 및 현지 파트너와의 커뮤니케이션 ▪ (도약형) - 글로벌 비즈니스 협상 및 커뮤니케이션 심화 - 해외 문화를 고려한 현지화 전략	(성장형) 7월 3주차 (도약형) 8월 3주차
현지 기관·연구소 기술협력 네트워킹	▪ 현지 대학(Stanford, UC Berkely 등) 관계자 네트워킹 ▪ 현지 한인 네트워크(한인상공회의소 등) 등 기관 네트워킹	(성장형) 7월 3주차 (도약형) 8월 3주차
선배 창업가 네트워킹	▪ 미국 진출 경험 및 노하우 교류 프로그램 ▪ 참여기업 비즈니스 소개 및 비즈니스 파트너 발굴 지원	(성장형) 7월 3주차 (도약형) 8월 3주차
기술 트렌드 및 글로벌 기술 도입 전략	▪ (성장형) - 기술 트렌드 및 기술변화의 이해 - 해외 시장에서의 기술력 차별화 전략 ▪ (도약형) - 글로벌 Tech Alliance 전략 (파트너십 및 기술 제휴) - 해외 PoC의 기술적 고려사항 및 로컬라이제이션 전략	(성장형) 7월 4주차 (도약형) 8월 4주차
해외 시장에서의 B2B 비즈니스 전략	▪ (성장형) - 글로벌 B2B 영업 프로세스 및 현지 비즈니스 파트너 발굴 전략 ▪ (도약형) - 현지 PoC Sales 심화 - 해외 고객사 및 파트너십 계약 구조 및 협상 전략	(성장형) 7월 4주차 (도약형) 8월 4주차
중간점검 및 창업기업 간담회	▪ 글로벌 진출 추진 및 중간 성과달성 현황 공유 등	(성장형) 7월 4주차 (도약형) 8월 4주차
해외 법률 및 지식재산권 보호 전략	▪ (성장형) - 글로벌 법률 기초(계약서, Compliance 등), 해외 특허 및 IP 보호 등 ▪ (도약형) - 해외 사업 계약 및 M&A 법률 심화, 글로벌 IP 및 특허 전략	(성장형) 8월 1주차 (도약형) 8월 5주차
Private Networking	▪ 현지 글로벌 전문가(투자자, 기업가 등) 대상 피칭 등	(성장형) 8월 1주차 (도약형) 8월 5주차
해외 사업 운영 및 관리 전략	▪ 글로벌 성공사례 케이스 스터디(ex. 실패 사례에서 배우기) ▪ 해외 사업 운영과 글로벌 인재 채용의 명암	(성장형) 8월 1주차 (도약형) 8월 5주차
PoC Sales	▪ 비즈니스 파트너 미팅 및 세일즈 시뮬레이션 등 ▪ 모의 파트너 미팅 등을 통한 현지 관점의 피드백 제공	(성장형) 7월3주차~8월1주차 (도약형) 8월 3주차 ~ 5주차
CEO 라운드 테이블	▪ 매주 참여기업(CEO)간 파트너 및 네트워크, 노하우 공유	(성장형) 7월3주차~8월1주차 (도약형) 8월 3주차 ~ 5주차
Deal Flow Session	▪ 참여기업-현지 파트너 매칭 현황 모니터링 ▪ 매칭 기업별 준비현황 점검 및 전략 코칭	(성장형) 7월3주차~8월1주차 (도약형) 8월 3주차 ~ 5주차
1:1 고도화 멘토링	▪ 현지 PoC/세일즈/IR Deck 고도화 등 멘토링	(성장형) 7월3주차~8월1주차 (도약형) 8월 3주차 ~ 5주차

### ③ 국내 프로그램(2차) 운영계획

- 목적 : 글로벌 진출 전략과 추진현황 모니터링 및 지속적인 맞춤형 멘토링을 통한 비즈니스 파트너 발굴, 미팅 기회 확대
- 일정: 9월 2주차, 7~9월 중 상시 멘토링 등 운영

프로그램명	주요내용	일정
창업기업 간담회(2차)	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ 중간점검 및 창업기업 피드백 수렴</li> <li>▪ 기업별 추진 현황 및 성과 중간 모니터링 등</li> </ul>	9월 2주차
시장적합성 검증(PMF) 멘토링	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ 비즈니스 파트너 미팅 및 질의(안) 준비</li> <li>▪ 고객 인사이트 도출 및 회의 내용 점검</li> </ul>	7~9월 중 상시
사전 비즈니스 매칭	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ 해외(1차) 매칭 비즈니스 파트너 지속 팔로업</li> <li>▪ 진단결과 및 수요기반 추가 파트너 매칭 지원 등</li> </ul>	7~9월 중 상시

### ④ 해외 프로그램(2차) 운영계획

- 목적: 현지 파트너와의 시장 적합성 검증(PMF)와 기술실증(PoC)를 통한 파트너십 지속성 강화
- 일정:
  - 성장형: 9월 3주차 ~ 4주차
  - 도약형: 10월 3주차 ~ 4주차

프로그램명	주요내용	일정
해외 투자유치 전략 및 글로벌 펀딩	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ (성장형)               <ul style="list-style-type: none"> <li>- 글로벌 투자 환경 개요 및 주요 VC 소개</li> <li>- IR Deck 및 피칭 기본 구조</li> </ul> </li> <li>▪ (도약형)               <ul style="list-style-type: none"> <li>- 글로벌 VC 투자 심사 프로세스 및 협상 전략</li> <li>- 해외 투자 유치 사례 분석 및 실전 피칭</li> </ul> </li> </ul>	(성장형) 9월 3주차 (도약형) 10월 3주차
현지 워크숍	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ 글로벌 진출 추진 및 중간 성과달성 현황 공유</li> <li>▪ 현지 파트너사 초대 및 로컬 네트워크 파티 운영</li> </ul>	(성장형) 9월 3주차 (도약형) 10월 3주차
비즈니스 네트워킹 (Intensive)	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ 현지 기업가와의 비즈니스 네트워킹 집중 지원</li> </ul>	(성장형) 9월 3주차 (도약형) 10월 3주차
Private Networking Event	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ 현지 글로벌 전문가(투자자, 기업가 등) 대상 피칭 등</li> </ul>	(성장형) 9월 4주차 (도약형) 10월 4주차
CEO 라운드 테이블	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ 매주 참여기업(CEO)간 파트너 및 네트워크, 노하우 공유</li> </ul>	(성장형) 9월 3주차 ~ 4주차 (도약형) 10월 3주차 ~ 4주차
Deal Flow Session	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ 참여기업-현지 파트너 매칭 현황 모니터링</li> <li>▪ 매칭 기업별 준비 현황 점검 및 전략 코칭</li> </ul>	(성장형) 9월 3주차 ~ 4주차 (도약형) 10월 3주차 ~ 4주차
1:1 고도화 멘토링	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ 현지 PoC/Sales/IR Deck 고도화 등 멘토링</li> </ul>	(성장형) 9월 3주차 ~ 4주차 (도약형) 10월 3주차 ~ 4주차

### □ 자율 프로그램 및 제공 가능 서비스

- 글로벌 액셀러레이팅 임팩트 포럼
  - 세계 기업가정신주간 한국 행사와 연계하여 참여기업 성과발표 및 토크콘서트 등을 통한 성과 공유·확산
- 글로벌 라운드테이블
  - 국내·외 전문투자자 및 기업가, 유관기관 관계자 등 글로벌 전문가와의 1:1 매칭 및 네트워킹
- 알럼나이
  - 졸업기업과 참여기업간 알럼나이(동문회) 이벤트를 통해 지속가능한 상호협력 체계 구축

## 1. 일반현황



기관명	Team of Wakers, Inc.
대표자	Woosuk Chang
소재지	440 N Wolfe Rd, Sunnyvale, CA 94085
지원국가	미국(서니베일, 샌프란시스코)
홈페이지	www.teamofwakers.com
전문분야	AI, Robotics, AR/VR 등

## 2. 기관소개

### □ 기관현황

- 2020년에 미국 실리콘밸리에서 설립된 Team of Wakers, Inc.는 기술 중심의 글로벌 비즈니스 전문성을 바탕으로한 글로벌 기업과 스타트업 간의 오픈이노베이션을 촉진하는 실전형 글로벌 액셀러레이터
- 미국 동부와 서부를 아우르는 폭넓은 네트워크를 기반으로, 스타트업의 미국 시장 진입부터 현지 기업들과의 PoC-Pilot 촉진을 통한 사업 확장 및 글로벌 진출 지원 특화

### □ 주요역량

- 25년 이상의 엔지니어링, 12년 이상 비즈니스 및 리서치, 5년 이상 글로벌 오퍼레이션 경험을 보유한 전문 인력으로 구성된 팀. AI, ICT, Edutech, 디지털 콘텐츠, 리테일, 헬스케어 등 분야별 전문가 및 멘토단 보유
- 실리콘밸리 중심의 테크 산업 네트워크 부터 LA-시애틀 등 미국 주요 도시의 현지 및 한인 커뮤니티(KSEA, SoCal K-Group 등)와의 협력 기반 확보를 통한 스타트업의 현지 네트워킹, 시장 진출, 후속 투자 연계 등 실행 중심의 지원

### □ 창업 관련 주요이력 및 성공사례

- 창업진흥원, 정보통신산업진흥원(NIPA), 한국생산성본부, 등 한국 정부기관과 협력하여 한국 스타트업을 대상으로 미국 현지 진출 전략 수립, PoC-Pilot 기회 연계, 글로벌 네트워킹 및 투자유치 전략 수립 지원
- 코스닥 상장, 시리즈 A 투자 유치(약 92억 원), 글로벌 대기업(IBM, Oracle 등)과의 협력 추진, 모로코 정부와의 솔루션 계약 체결, 해외 크라우드펀딩 성공(약 6억 원), 글로벌 어워드 수상 등 글로벌 성과 다수 창출.

### □ 참여인력 (총괄 1명, 전담 2명, 겸직 2명)

구분	주요 창업 지원 이력 및 경력	사용 언어
총괄 (Woosuk Chang)	- 글로벌 진출 전략 멘토링 경력 10년이상 보유 - 글로벌 액셀러레이팅 프로그램 기획 및 운영, 멘토링 경력 5년 이상 보유	영어, 한국어
전담 (Kevin)	- 글로벌 시장 진출 프로그램 운영 경력 3년 이상 보유	영어, 한국어
전담 (Lucas)	- 글로벌 액셀러레이팅 프로그램 기획 및 운영, 멘토링 경력 3년 이상 보유	영어, 한국어
겸직 (Alen Malaki)	- 글로벌 진출 전략 멘토링 경력 15년이상 보유	영어
겸직 (Will Decker)	- 글로벌 진출 전략 멘토링 경력 10년이상 보유	영어

**□ 보유 네트워크 및 활용계획**

- 실리콘밸리, 로스앤젤레스, 시애틀 등 미국 주요 도시를 중심의 Google, Meta, Verizon, NVidia 등 글로벌 기업 네트워크 및 Plug and Play, SkyDeck, StartX, MIT Media Lab 등 우수 글로벌 액셀러레이터와의 협업 기반 보유
- KIC Silicon Valley, KOTRA SV, 재미한인과학기술자협회(KSEA), SoCal K-Group, “창의와 발명” 등 다양한 한인 전문가 커뮤니티와도 긴밀하게 연결되어 있음
- 보유 네트워크는 국내 스타트업의 미국 진출 시 단순한 상담을 넘어, 실제 비즈니스 실행으로 이어질 수 있는 PoC, Pilot 테스트, 현지 법인 설립, 투자자 연계 등 실질적인 기회를 제공하는 데 활용됨
- 향후 미국 내 스타트업 생태계 주요 거점들과의 공동 프로그램 확대, 현지 VC 및 산업 파트너와의 매칭 세션 지원, 유망 스타트업 발굴 및 글로벌 무대 진출 성과 공유를 위한 데모데이 개최 등으로 활용 범위를 확장해 나갈 계획

**□ 인프라 지원계획**

회의공간	교육공간	사무공간
대회의실 (40명이상 수용가능)	중회의실 (20명이상 수용가능)	워킹스페이스
		

**□ 정규 프로그램 외 제공 가능 프로그램 및 서비스**

- (알럼나이 클럽 혜택 제공)
  - 정규 프로그램 종료 후에도 참가 기업 간 지속적인 네트워킹과 정보 교류가 가능하도록 'Team of Wakers 알럼나이 클럽' 운영
  - 알럼나이 기업을 대상으로 정기 온라인 라운드테이블, 산업별 소규모 네트워킹 세션, 미국 현지 데모데이 및 투자자 초청 행사 초대 등의 혜택을 제공
  - 글로벌 VC 및 파트너사 대상 내부 추천 트랙(Referral Track) 운영을 통해 알럼나이 기업의 후속 투자 및 파트너십 기회 확대를 지원함
- (딥다이브 후속 팔로우업 지원)
  - 정규 프로그램 종료 후 스타트업의 니즈에 따라 맞춤형 후속 지원을 제공
  - 미국 진출 전략 구체화, 법인 설립 및 회계 자문, 제품/서비스 현지화, PoC 기획 및 현지 파트너 매칭, IR자료 고도화 등 각 기업 상황에 맞춘 딥다이브 액션을 함께 설계
  - 기업별 현황 점검 미팅과 후속 연결 세션을 통해 초기성과를 실질적인 사업화로 연결시키는 실행 중심의 팔로우업 체계 운영



## 1. 일반현황



소재지	서울시 테헤란로 131, 한국특허정보원	
홈페이지	www.kipi.or.kr	
지원분야	딥테크(IP-based)	
지원국가	미국(서니베일, 마운틴뷰)	
협업 액셀러레이터	Plug and Play	
프로그램 일정(안)	<ul style="list-style-type: none"> <li>• 국내 프로그램 : '25.6. ~ '25.8. 중 6주(예정)</li> <li>• 해외 프로그램 : '25.8. ~ '25.9. 중 4주(예정)</li> </ul>	
주관기관 인력구성	총괄	1명
	전담인력	2명
담당 연락망	공용 문의처	공용 이메일
	02-6915-1417	sungjookim@kipi.or.kr

## 2. 기관소개

### □ 기관현황

- (설립근거) 산업재산정보법 제24조(한국특허정보원의 설립 등)
  - \* 1995년 7월 설립, 특허청 산하 기타 공공기관
- (설립목적) 지식재산 정보화 및 활용 기반 구축을 통해 산업경쟁력 강화와 국민경제 발전에 기여

### □ 창업 관련 주요이력 및 성과(최근 3년)

- 2021~2024 중기부 비대면스타트업 육성사업(기반기술\_AI 등) 분야 주관기관 운영(주관기관 평가 "최우수")
- 2021~2023 중기부 예비창업패키지(data-network\_AI) 분야 주관기관 운영(주관기관 평가 "최우수")
- 2021~현재 특허청 지식재산서비스성장지원사업(디지털전환) 운영

### □ 주요 창업지원 역량

- (기관) 지식재산의 미래가치를 창출하는 "지능정보화 전문기관"으로서, 지식재산과 IT기술 분야의 전문성을 융합하여 딥테크분야 창업기업의 지식재산 기반 글로벌 진출 지원 역량 보유
- (운영인력) 지식재산 및 경영전문가, 특허출원 및 IT 전문가, 창업지원사업 운영 유공 포상자 등 본 사업 운영에 관한 다년간의 경험을 가진 전문 인력 배치·운영

### □ 보유 네트워크 및 활용계획

- 특허청 및 산하 유관기관간 협력을 통한 지식재산 창출, 보호, 활용 전략 수립 및 행정 지원
- MS, NAVER<sup>cloud</sup> 등 국내외 대기업과 연계한 기술 지원 및 해외 시장 진출 지원
- 다년 간의 창업지원 사업 운영을 통해 구축한 VC, AC 및 각계 전문가 풀을 활용하여 기업 성장 지원

### 3. 지원계획 및 프로그램 소개

#### □ 참여기업 지원계획

- (목표) 지식재산권 기반 글로벌 딥테크 창업기업 육성
- (추진전략) 창업기업의 “지식재산권 강화”, “사업 고도화”, “글로벌 진출” 지원
- (기타) 모든 프로그램은 창업기업의 니즈를 최대한 반영하여 운영 예정

#### □ 국내 프로그램 운영계획

- (지식재산권 강화) 딥테크 분야 핵심 기술 등에 대한 지식재산 전략 수립 지원
- (사업 고도화) BM점검, KPI·마일스톤 수립 등을 위한 멘토링
- (글로벌 진출지원) 글로벌 피칭역량 향상, 해외 멘토·파트너사 사전 매칭

프로그램명	주요내용	일정
지재권융합 기술보호 전략교육	▪ 기업이 속한 산업, 보유한 기술 특성에 따른 지식재산 전략 교육	6월~8월 중 6주
현지 BM 고도화	▪ BM에 대한 현지 시장 적합성 및 투자 유치 가능성 진단(KPI 수립 등)	
지식재산가치평가 및 인증지원	▪ 창업기업 대상 지식재산 및 기술 역량 진단 필요성 및 활용 방안에 대한 교육을 통해 관련 IP·기술 혁신 강화 기반 마련	
K-Global 창업 멘토링	▪ AI 등 ICT 분야 선배 벤처기업인들의 풍부한 경험과 노하우 등 기술지원	
글로벌 피칭 역량 향상	▪ 미국 VC를 타겟으로 하는 스토리텔링 기반 IR 피칭덱 구성 전략 교육	

#### □ 해외 프로그램 운영계획

- (지식재산권 강화) 미국 현지 지식재산권 이슈 및 보호 전략 등에 대한 교육, 상담 제공
- (사업 고도화) 현지 전문가를 통한 시장진입 전략, 마케팅 전략 수립에 등에 대한 멘토링
- (글로벌 진출지원) Google, Microsoft, Apple, Meta, Netflix, Stanford, UC Berkely 등 글로벌 대기업 및 대학교 등을 포함한 현지 기업·연구기관간 네트워킹·오픈이노베이션 진행

프로그램명	주요내용	일정
글로벌 지식재산 전략지원 프로그램	▪ LA IP센터와 연계하여 미국 현지에서의 지재권 출원 지원, 지재권 침해에 따른 분쟁 지원, NDA·지재권 관련 계약서 작성 및 검토 지원	8월~9월 중 4주
현지화 액션 프로그램	▪ 창업기업의 현지 시장 진입을 위한 BM별 잠재 고객 및 파트너사 발굴·미팅, VC와 함께 관련 산업분야 네트워킹	
IR 로드쇼	▪ 창업기업의 BM·산업 특성에 맞는 VC/CVC 타겟팅 후 IR 피칭을 통해 글로벌 시장에서 투자 기회 확보 및 네트워크 확장	
실리콘밸리 네트워킹	▪ 각 창업기업의 제품 및 서비스를 홍보하기 위한 데모 시연 및 피칭 세션을 운영하고, 업계 전문가·VC·AC·대기업 관계자들과의 교류	

#### □ 자율 프로그램 및 제공 가능 서비스

- MS, NAVER<sup>cloud</sup> 등과 협력을 통한 기술 및 해외 시장 진출 지원
- 국제특허정보박람회 참석을 통한 IP 경영 전략 및 주요 기술에 대한 IP 보호 트렌드 공유
- 신규 사업모델 개발 또는 기존 사업 고도화를 위한 지식재산데이터 무상 제공

### 1. 일반현황



기관명	Plug and Play
대표자	Saeed Amidi
소재지	440 N Wolfe Rd, Sunnyvale, CA 94085, United States
지원국가	미국(서니베일, 마운틴뷰)
홈페이지	www.plugandplaytechcenter.com
전문분야	Deeptech(AI, Mobility, Semiconductors, Health etc.)

### 2. 기관소개

#### □ 기관현황

- (사업분야) 스타트업 액셀러레이터·벤처 투자 혁신 플랫폼 제공
- (핵심역할) 스타트업의 글로벌 진출, 대기업과 스타트업 간 협력 촉진, 초기 투자 및 성장 지원

#### □ 주요역량

- CB insights 선정 “글로벌 액셀러레이터” 1위社(2024년)
- 전 세계 70개 위치에서 25개 산업분야에 대한 프로그램 운영, 550개의 파트너사 보유

#### □ 창업 관련 주요이력 및 성공사례

- Google, Paypal, Dropbox 등의 초기 성장 지원
- 2,000개 이상의 스타트업에 직접 투자, 30개사 이상의 유니콘 육성




#### □ 참여인력 (총괄 1명, 전담 2명)

구분	주요 창업 지원 이력 및 경력	사용 언어
총괄 (Amir Amidi)	- PNP에서 연 매출 500만 달러 이상의 비즈니스 유닛 창립자, Fortune500기업의 디지털 전환 프로젝트에서 7년 이상의 경험 등	영어, 스페인어, 페르시아어
전담 (Elina Gorji)	- PNP에서 VenturesAnalyst로서 스타트업 스카우팅 및 투자 분석업무수행, PWC에서 데이터 분석 및 컨설팅 수행 등	영어, 러시아어, 라트비아어, 독일어
전담 (Yui Koda)	- NetBaseQuid에서 CosultingAnalyst로서 Fortune 500 기업 대상 컨설팅 프로젝트 수행 등	영어, 일본어, 한국어

#### □ 보유 네트워크 및 활용계획

- Google, Apple, MS, Meta, Stanford, UC Berkely 등의 미국 주요 기업 및 대학과 PoC 진행
- \* 이 외에도 500개 이상의 파트너 보유(Plug and Play 홈페이지 참조)

#### □ 인프라 지원계획

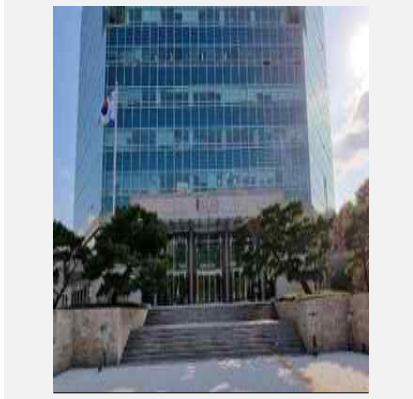
회의공간	교육공간	사무공간
		

\* PNP 본사(440 N Wolfe Rd, Sunnyvale, CA 94085) 시설 이용

#### □ 정규 프로그램 외 제공 가능 프로그램 및 서비스

- PNP 직접 투자 검토, 오픈이노베이션, 현지 관계자 네트워킹, 유명인사 강의, 무료식사 제공(중식) 등

## 1. 일반현황



소재지	서울특별시 서초구 남부순환로 2558, 4층 한·아프리카재단	
홈페이지	www.k-af.or.kr	
지원분야	에이징테크(뷰티테크, 헬스테크 등) 기후테크(신재생에너지, 클린테크, 카본테크 등)	
지원국가	에이징테크	이집트(카이로)
	기후테크	남아공(요하네스버그, 케이프타운)
협업 엑셀러레이터	에이징테크	Plug and Play Cairo
	기후테크	AfricArise
프로그램 일정(안)	<ul style="list-style-type: none"> <li>국내 프로그램 : '25.7월. ~ '25.8월.(예정)</li> <li>해외 프로그램 : '25.8월. ~ '25.10월.(예정)</li> </ul>	
주관기관 인력구성	총괄	1명
	전담인력	3명
담당 연락망	공용 문의처	공용 이메일
	02-722-5115	ecd@k-af.or.kr

## 2. 기관소개

### □ 기관 설립목적

- 외교부의 산하기관으로 출범하여 아프리카를 일방적 원조와 지원의 대상으로만 바라보던 기존의 제한적 시각을 벗어나 급변하는 국제환경 속에서 아프리카대륙과 보다 포괄적이며 미래지향적인 동반자관계를 증진하는데 이바지하고자 설립됨

### □ 창업 관련 주요이력 및 성과

- 아프리카 특화 스타트업 육성을 위해 초기 스타트업 대상인 「한-아프리카 스타트업 경진대회」와 중기 스타트업 대상 사업인 「한-아프리카 유니콘 엑셀러레이션 프로그램」이 있음
- 2019년부터 아프리카 내 다양한 국가(남아공, 이집트, 케냐, 튀니지 등)에서 지원 창업기업들이 법인설립, 수출실현, 현지 파트너사 협약 체결, J&V, 공동 R&D추진 등 다수의 성과창출

### □ 주요 창업지원 역량

- (아프리카 스타트업 정보 전문성 보유) 아프리카 스타트업 책자 발간 및 국내 스타트업 지원 기관들에 아프리카 스타트업 시장 자문 지원
- (아프리카 창업 육성사업 전문성) 예비·초기·중기 단계별 아프리카 특화 스타트업 지원사업을 보유하여 체계적인 지원

### □ 보유 네트워크 및 활용계획

- (한-아프리카 외교 네트워크 활용) 외교부 산하기관으로서 외교 네트워크를 활용하여 아프리카 시장 특성상 중요한 현지 정부와 네트워킹을 통해 창업기업과 정부 및 주요기관 연결
- (한-아프리카 스타트업 네트워킹 허브 구축) 다회의 스타트업 사업 진행을 통해 얻은 민간-공공을 아우르는 국내 및 현지 네트워킹 POOL 보유

### 3. 지원계획 및 프로그램 소개

#### □ 참여기업 지원계획

- 우리 스타트업의 에이징테크·기후테크 특화 아이템을 아프리카 현지화하고 글로벌 역량을 강화하여 투자유치, 파트너 발굴, 판로개척, 법인설립 등의 성과 창출을 통한 아프리카 진출 지원
  - 아프리카 비즈니스 전문 노하우 및 정보 공유로 시장 진출 전략제공
  - 에이징테크·기후테크 특화 아이템의 아프리카 현지화 및 글로벌 역량강화
  - 아프리카 시장 수요에 맞춤형인 에이징테크·기후테크 분야 지원 세분화

#### □ 국내 프로그램 운영계획

- 현지 방문 전 사전 역량강화 및 아프리카 시장에 대한 전반적인 이해도 제고를 목표로 운영
  - 외교 네트워크 사전활용, 창업역량강화 멘토링, 아프리카 분야별 전문가 멘토링 등

프로그램명	주요내용	일정(안)
창업기업실사 및 KPI 수립	• 1:1 창업기업실사를 통한 맞춤형 KPI수립	7월초
아프리카 비즈니스 환경개관 및 파트너십 구축 컨설팅	• 현지 산업별 정보를 제공하고 개별기업별 현지 파트너십 체결 전략 컨설팅	7월중순
외교 네트워크 연계	• 주한 아프리카 공관을 방문 등을 통한 현지 시장 정보 공유 및 현지 네트워크 사전 연결	7월말~8월초
아프리카 분야별 전문가 멘토링	• 남아공 기후테크 전문가 또는 이집트 유통망 관련 전문가를 연결하여 기업별 진출 전략 수립을 위한 사전작업	7월중순
창업 역량강화 멘토링	• 기업 수요에 따른 BM고도화 또는 글로벌 파트너십 멘토링(택1)	7월중순

#### □ 해외 프로그램 운영계획

- 풍부한 현지 네트워크를 보유한 아프리카 액셀러레이터와 협업을 통해 창업기업의 수요에 맞춘 실질적 지원 프로그램을 운영해 기존 멘토링, 강의를 최소화하고 비즈매칭 집중운영

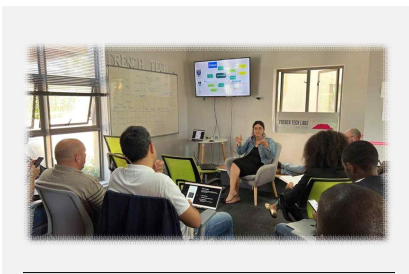
프로그램명	주요내용	일정(안)
비즈매칭	• 기업수요에 맞춰 현지 정부, 기관, 투자자, 파트너사 등 기업당 20회 이상 연결	
현지 창업생태계 멘토링	• 현지 법률, 규제 포함 아프리카 스타트업 생태계 관련 멘토링	8월~9월
피칭 역량강화 멘토링	• 현지 진출에 필수 요소인 글로벌 의사소통 역량강화	
데모데이 개최	• 현지 투자자와 산업 전문가 등 잠재 파트너사 대상으로 참가 기업의 기술력을 현지에 소개	9월~10월
네트워킹 행사	• 현지 네트워크 내 마케팅 효과제고를 목적으로 개최	

#### □ 자율 프로그램 및 제공 가능 서비스

- (아프리카 동창회) 기관이 기존에 육성한 스타트업들과 밋업행사를 통해 현장 노하우 공유



## 1. 일반현황



기관명	AfricArise
대표자	Christophe Viarnaud
소재지	Century Way, Century City, Cape Town, 7441, 남아공
지원국가	남아공(요하네스버그, 케이프타운)
홈페이지	www.africarise.biz
전문분야	기후테크, 딥테크, AI, SAAS, 물류테크, 헬스테크, IoT

## 2. 기관소개

### □ 기관현황

- 범아프리카 지역에서 활동하여 아프리카 창업 생태계 내 최다 네트워크를 보유하고 있는 글로벌 액셀러레이터
  - 유럽인 창업가의 글로벌 네트워크를 기반으로 아프리카 내 인바운드-아웃바운드 프로그램 운영하여 다양한 글로벌 창업 육성 경험 보유
- 아프리카 내 권역별로 서밋을 개최하여 최종 그랜드 서밋에서 우수 스타트업 대상 투자 펀드레이징
  - 권역별 서밋: 남아프리카(요하네스버그, 4월), 서아프리카(세네갈, 5월), 동아프리카(케냐, 9월), 북아프리카(튀니지, 10월)
  - 매해 150개 스타트업 육성하여 600백만 달러 펀드레이징

### □ 주요역량

- 아프리카 시장에 진출하는 외국 창업기업 대상 소프트웨어 프로그램 운영 경험 다수
- 유럽네트워크를 활용한 국제기구 및 유럽 자본에 기반하여 외국 창업 기업에 대한 다회 투자 경력보유

### □ 창업 관련 주요이력 및 성공사례

- 아프리카 대륙 내 주요 투자 자원인 독일 국제협력기구 GIZ, EU, French Tech 등과 함께 스타트업 프로젝트 운영하여 법인설립, 투자유치 등 성과창출

### □ 참여인력 (총괄 1명, 전담 4명)

구분	주요 창업 지원 이력 및 경력	사용 언어
총괄 (Christophe Viarnaud)	- 남아공 내 기후테크 관련 대기업 근무 후 10년이상 남아공 액셀러레이터 운영	영어, 프랑스어
전담 (Dan Mabbyalas)	- 2022년부터 Africarise에서 프로젝트 매니저로 근무하며 액셀러레이팅 뿐만 아니라 스타트업 관련 행사 기획, 운영	영어, 프랑스어
전담 (Thomas Hart)	- 기후테크 13년 경력 보유해 남아공 대기업 대상 기후테크 컨설팅	영어

### □ 보유 네트워크 및 활용계획

- 범아프리카 육성 기업 및 투자자, AC, 정부기관 등 다양한 네트워크 보유하여 파트너 매칭, 멘토링 및 네트워킹
  - 250개 이상의 투자사, 8개 정부기관, 150개 액셀러레이터, 800개 이상의 스타트업 네트워크 보유

### □ 정규 프로그램 외 제공 가능 프로그램 및 서비스

- 직접투자 심사 기회 제공
- 그랜드 서밋(12월, 케이프타운) 참가기회 제공

## 1. 일반현황



기관명	Plug and Play Cairo
대표자	Carolina Calatayud
소재지	30 Orouba St. Sultan Hussein Kamel Palace, Heliopolis, Cairo, Egypt
지원국가	이집트(카이로)
홈페이지	plugandplaytechcenter.com/locations/cairo
전문분야	뷰티테크, 헬스테크, AI, IoT 등

## 2. 기관소개

### □ 기관현황

- Plug and Play 이집트는 창업 생태계 촉진을 위한 정부 차원의 노력과 함께 이집트 내 가장 활발한 활동을 하는 액셀러레이터로 자리잡음
- 2021년 이집트 정토크기술산업개발청(ITIDA)와 협업을 통해 이집트 정보통신부 건물에 사무소 설립
- 이집트를 중동 및 북아프리카(MENA)지역의 혁신 허브로 육성하고자함

### □ 주요역량

- 글로벌 액셀러레이터인 Plug and Play의 창업 역량 및 글로벌 네트워크를 활용해 현지에서 외국 창업기업 대상 프로그램 운영 역량이 높으며 글로벌 네트워크 연결 가능
- 유럽과 MENA지역으로 접근성이 높은 이집트의 지리적 이점을 활용하여 스타트업들의 글로벌 시장 확장 진출 지원 역량보유

### □ 창업 관련 주요이력 및 성공사례

- 2022년 설립되어 3년간 200여개 스타트업을 육성한 경험을 보유
- (스마트 시티 허브 프로그램) 2022년 3월부터 3개월간의 액셀러레이션 프로그램으로 현지 스타트업 지원
- (아스완 부트캠프 시리즈) 2024년부터 현재까지 운영중으로 단계별 부트캠프 지원

### □ 참여인력 (총괄 1명, 전담 2명)

구분	주요 창업 지원 이력 및 경력	사용 언어
총괄 (Karima El Hakim)	- 창업지원경력 6년으로 스타트업 생태계 구축, VC 투자 발굴, 포트폴리오 관리 경험 보유	영어, 아랍어
전담 (Hania Tarek)	- 창업지원경력 5년으로 이집트 내 스마트 시티, 농업분야 및 청년 스타트업 육성 경험 보유	영어, 아랍어
전담 (Niccolo Sapio)	- 창업지원경력 4년으로 스타트업을 발굴 및 VC 육성, 시장 잠재력 평가 및 투자 기회 멘토링 경험 보유	영어, 아랍어

### □ 보유 네트워크 및 활용계획

- 이집트 정부의 전폭적인 지원으로 설립되어 이집트 정보통신부 건물에 사무실을 두고있어 현지 공공 네트워크 형성 지원에 용이함

### □ 정규 프로그램 외 제공 가능 프로그램 및 서비스

- 직접투자 심사 기회 제공